

2023二二复制分销APP系统开发

产品名称	2023二二复制分销APP系统开发
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

产品详情

(有关申明：文章资料收集于互联网技术，仅作有开发设计需求方的方式参照,和相关服务平台没什么关系，游戏玩家免打扰，如有侵权行为可以联系删掉)

这也是数字零售的游戏玩家为什么会在电商收益被快速市场出清时，往往要面临发展瓶颈的关键所在。欲要破译数字零售游戏玩家发展趋势的窘境和难点，必定必须跳出来电商行业的羁绊，真真正正立在新的角度去研究与发展数字零售，终让数字零售重新回到归属于自身发展路轨里。

“二二拷贝”使用了十拷贝裂变模式。服务平台VIP分为三个级别：V1、V2、V3，如果你花掉了330元产品的时候那你就是V1，*少促进十人消费时就升级成V2，十个V2再促进十人消费时你也就升级成V3，依此类推自然十个V3还得继续促进更多的人交易。

这里说的每个人*少着力推动十人交易，并不等于说我只有促进十人交易，自然就是愈多愈好，横向能够不受限制营销推广发展趋势，并没有到顶。但是，你就只能取得V1、V2、V3三级的销售返利，服务平台不做多层面奖赏。但能根据你自己的销售额此外有奖励补助。

这一“销售市场服务奖”分成自买采购回扣和销售奖励二块

自买时，根据自身等级：V1时采购回扣5%；V2时采购回扣25%；V3时采购回扣35%。

当V1抢占市场分享了别人交易，就能得到销售奖。依照自买采购回扣（抽成）占比，V1分享了新手交易，这一新手就进入（第二层）V2队伍，每介绍1个新手交易就可以得到20%抽成。由于我们应该减掉新到顾客（V1）的5%， $25\%-5\%=20\%$ ；

当V2队伍（不管什么人）分享了新手交易，新手就进入（第三层）V3队伍，但V2队伍得人强烈推荐的小白不属于我直推，就要把25%奖励交给V2队伍，我们可以获得V3队伍的10%奖赏， $35\%-25\%=10\%$ 。

换句话说，在我们变成V1时，大家拓展了销售市场，我们团队出现V2队伍、V3队伍，每一次一个新的交易大家要不能够拿到V2队伍的20%抽成、要不能够拿到V3队伍的10%的抽成。能够**性拿下来，并没有到顶。自然毫无疑问也会出现V4、V5、V6等队伍，但是我们的奖赏取得V3队伍截至。

奖励金会到销售商品后一个星期后，由系统打进大家创建账户预留银行账户上。由于一个星期是用户退换时长，没法明确顾客一个星期内是不是退换。如果遇见顾客退换货，则我们自己的奖赏也是不存在了。

当每月奖励金发了后，我们以前的盈利会自动清零，并没有积淀。

此奖又称“培养奖”。在我们培育了V2或V3销售市场，2个队伍分别都*难得少有十人交易，咱们就更新到V3等级，每月销售业绩*少不小于销售总额3300元，系统会发送给“绩效奖”。

大家下边的团队里，有两种精英团队各销售了5万余元，获得3%的绩效奖；当四个精英团队各销售了5万余元，提升1.5%的绩效奖；当六个精英团队各销售了5万余元，再加0.5%的绩效奖。

在销售过程中还可以获得2%优惠抵用券、1%的年终奖金、5.5%的店铺补。这一“店补”就是我们在地面上开设了营销点，为载体增加了一个营销渠道，因而可以获得5.5%的补。