

宣城有专业美容院拓客留客做业绩团队电话

产品名称	宣城有专业美容院拓客留客做业绩团队电话
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

来给有需要的小伙伴们分享一个店内做客美容院拓客砸金蛋的话术技巧，在这里小编希望本文所提及的砸金蛋活动方案，里面的美容院拓客话术广告语技巧能帮助到大家。

下面我们一起来看一下美容院砸金蛋话术应该怎么做，当然了，这里面的拓客话术不单单是美容院，其他行业是有所适用的。

找的拓客公司就找易地推招生拓客公司，团队下店，只拓新客，一家解决各类美容会所拓客，留客一站式服务企业，美容院拓客团队，实力导购团队下店，欢迎来电咨询。

一、砸金蛋美容院拓客方案：

1.物料准备：展示台、金蛋、礼品以及奖品展示牌，音响还有登记表宣传单页等等。

2.设定卡项包含的砸金蛋次数，例如68元卡包含2次面部2次身体砸金蛋1次，98元卡包含面部4次身体4次砸金蛋2次等每人限购1张。

3.奖项设置例如3等奖可获得店内项目200元代金券+网红水杯/雨伞一把、2等奖可获得店内200元代金券+1个月艾灸/拔罐/刮痧等任选一项+网红水杯/雨伞一把、1等奖可获得价值1980净水机一台+1个月艾灸/拔罐/刮痧等任选一项+优质蚕丝棉夏凉被一套、特等奖可获得iPhoneX一台+每月3次免费任意项目+200元代金券+1个月艾灸/拔罐/刮痧等任选一项，奖项设置要用展架或者广告牌做出来，展示给大家看，做的越吸睛越喜庆越好。二、砸金蛋拓客话术：姐您好，我是****美容养生会所的，我们现在在做一个体验活动，（把拓客卡拿出来放在客人的手上）只需68你我们店做4个项目，我们家身体面部什么项目都有，您给我交了68以后，这张卡不会过期，你什么时候有空什么时候来，我们中间不收您任何费用，也不推销您任何产品，就是做宣传，让您体验我们家产品及服务，而且现在你只要购买一张68元的卡，就可以免费砸金蛋一次，金蛋里面有很多礼品哟！

