

IPPSWAP模式研究报告：数字资产交易平台怎么玩？技术服务+互联网思维+软件开发服务，微三云模式开发

| | |
|------|---|
| 产品名称 | IPPSWAP模式研究报告：数字资产交易平台怎么玩？技术服务+互联网思维+软件开发服务，微三云模式开发 |
| 公司名称 | 微二云信息技术有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室 |
| 联系电话 | 13929266321 13929266321 |

产品详情

IPPSWAP模式研究报告：数字资产交易平台怎么玩？技术服务+互联网思维+软件开发服务，微三云模式开发

重要介绍：

微三云软件商学院：购买软件的坑之图便宜找找个人服务商 如果是直接套模板的项目，对开发环节要求不高，找能力强的个人也没有不合适，价格一般会更实惠。如果是一个需要定制化的项目，很多的功能甚至是你原创出来的，这种项目就需要团队合作，涉及创意，设计，框架，开发和测试，这就不是单人可以做到的了，再牛逼的人也很难全能。解决建议：找成熟稳定的公司，至少开发人员也得有 100-200 人以上。“利益鸿沟”，品牌企业原有业务模式固化，利益链条过长，DTC 创新不足。即便品牌企业高层知道为了提升用户体验，提高市场竞争力，应该尽快转型 DTC 模式，但是大部分品牌企业还是难以冒着风险重构当下从研发生产到经销代理等多个层级的利益捆绑。毕竟谁也不愿意做“第一个吃螃蟹的人”。DTC 转型对于传统品牌企业而言，需要一个漫长的沟通周期，小范围的实验周期，zui后才是彻底的转型。微三云作为新零售软件数字化服务商，经常遇到处在这种周期内的品牌企业，但好在品牌企业遇到的很多困境，以及难以厘清的利益纠葛，往往可以通过各种数字化方案就能解决。数字化技术的高速发展造就了很多成熟的系统应用，为品牌企业 DTC 转型带来了极大的便利

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开/发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服、务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服、务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服、务过百亿级生态模式平台超过30家，服、务过上市公司国企超过10家，服、务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

平台模式搭建+商业模式设计+数字资产

一、介绍 IPPSwap是一家新兴的区/块/链交易平台，它的商业模式是基于去中心化的智能合约技术，为用户提供安全、快速、低成本的数字资产交易服务。宗旨是为全球用户提供完善的数字资产生态系统，致力于打造一个公平、开放、透明的交易平台，同时为用户提供一系列的增值服务。

二、IPPSwap的商业模式主要分为以下几个方面：

首先，IPPSwap平台将提供数字资产交易服务，用户可以在平台上进行快速、安全、低成本的交易。平台支持多种数字资产的交易，如比特币/币、以太坊、EOS等。

此外，IPPSwap平台还提供了多种交易方式，如市价、限价、止损等，以满足不同用户的需求。

其次，IPPSwap平台还将提供流动性池服务。流动性池是一种基于智能合约技术的去中心化交易功能，它可以保证市场的流动性和价格的稳定性。用户可以将自己的数字资产添加到流动性池中，从而为平台提供更多的流动性。

第三，IPPSwap平台将提供借贷服务。用户可以在平台上借入数字资产，以进行交易或其他用途。借贷利率将由平台根据市场供求情况动态调整，以确保市场的平衡和稳定。

第四，IPPSwap平台还将提供保险服务。在数字资产交易中，存在着一定的风险，如市场波动、黑客攻击等。为了保障用户的资产安全，IPPSwap平台将提供数字资产保险服务，为用户的数字资产提供全面的保障。

zui后，IPPSwap平台将提供多种增值服务。例如，市场分析、预测工具、交易策略等，帮助用户更好地把握市场动态和交易机

三、孵化器模型

1、孵化器模型·ipp的发行

LP池总发行量1600w，全额入池

ipp的发行特点

因ipp全额入池

池外无预留无暗仓

不存在池外原生抛压

2、孵化器模型·玩家入金

支付 100U后

LP令牌：LP令牌交由托管合约无限期托管，任何做市商和项目方均无权触及LP令牌

LP算力：每日获取LP挖/矿收益

玩家入金特点

(1) 二级市场只可卖不可买，玩家投资U获得的是LP令牌，而不是ipp所以无需担心大户恶意投机砸盘

(2) 所有LP令牌均由托管合约无限期托管，任何人和项目方无权触及，所以无需担心撤池子跑路

3、孵化器模型·玩家LP挖/矿

释放额分配

托管合约每日解锁

LP池中的ipp释放到池外0.7%（每日释放）

LP挖/矿特点

(1) 孵化器LP挖/矿方式属非通胀型挖/矿，有别于目前币圈通胀型挖/矿方式

(2) 玩家ipp挖碳出币过程可推动币价上涨属出矿即涨挖/矿模型

4、孵化器模型·玩家出金

玩家出金：玩家卖出的币全额销毁至160w枚为止

卖币所得U扣除手续费后做如下分配；

- (1) 50%入做市商钱包
- (2) 45%回填LP池，同时获得对应LP算力
- (3) 5%捐赠，用于主板搭建创世LP池及二级市场的市值管理

玩家出金特点

- (1) 做市商将ipp币卖出时即销毁，可大幅削弱卖币时的币价跌幅，可实现强涨弱跌的良性态势
- (2) 从1600w枚销毁至160w枚，巨额销毁引发的10倍高度通缩，有力保障了市值的稳步增长
- (3) 收益的45%高额回填LP池促进市场前后互助，健康发展

四、做市商收益

1、做市商收益·LP挖/矿收益

LP挖/矿收益如何计算？

做市商LP算力=其投资的U × 1.01的N次方 (N为ipp上线天数)

LP挖/矿收益=日释放总量的55% × 本人LP算力/全池LP算力

2、做市商收益·LP算力补偿系数

LP算力补偿系数为：1.01的N次方 (N为ipp的上线天数)

第1天入场 LP算力：1000 × 1.01¹=1010

第100天入场 LP算力：1000 × 1.01¹⁰⁰=2705

早入场有先机，晚入场有算力补偿，对新人非常友好，公平/公正，后劲十足，可使玩家源源不断入场意愿和动力，促进平台的健康发展。

3、做市商收益·收益列表

网首日入金2万U,每日以1.01的N次方递增入金

结论1

若玩家每日挖提卖，获利速度较慢，若长期持有，持币时间越久，收益增倍所需时间越短

结论2

因算力补偿系数的作用，第100天介入并不亚于第1天介入，早入有先机，晚入有补偿

4、做市商收益·推广收益

推广收益特点

B越大，T就越大

A越大，T就越大

A和B都大，T就更大

因A值不同， $1B < T < 2B$

收益算法提示玩家本人和直接邀请人的日产ipp量越大玩家推广收益就越高

5、做市商收益·超级节点收益

N值：做市商N值每日进行大小排序竞争

51名：本人N值排在51名之内的在全池51名超级节点N值总和中的占比率

5%：即可参与日释放量，5%的加权分配

超级节点每日分红=日释放总量5% × 你的N值/全池超级节点N值总和

(N=直接邀请的所有做市商T值之和)

6、做市商收益·普通节点收益

N值：做市商N值每日进行大小排序竞争

51-561名：排在52-561名之内的，根据其本人N值在全池510名普通节点N值总和中比率

5%：即可参与日释放量，5%的加权分配

普通节点每日分红=日释放总量的5% × 你的N值/全池普通节点N值总和

(N=直接邀请的所有做市商T值之和)

再补充两点：

IPPSWAP 孵化器机制牛逼之处在于解解决行业六大痛点

解决了池子一撤就倒跑路的问题

解决了二级市场投机抛压的问题

解决了币价难以持续上涨的问题

解决了币不愿添加主动 LP，无交易深度，无兑付能力的问题

解决了公平的问题，币价高后无人愿进场，先入有先机后入有补偿

单纯从IPP的商业角度来说这个模式还是很不错的，而且现在客户在这个基础的模型上升级了更多的商业玩法和细节优化。

让这个机制更有市场推广能力和驱动力，

解决了池子一撤就倒跑路的问题

解决了二级市场投机抛压的问题

解决了币价难以持续上涨的问题

解决了币不愿添加主动LP，无交易深度，无兑付能力的问题

解决了公平的问题，币价高后无人愿进场，先入有先机后入有补偿。

解决了行业暴涨必暴跌的魔咒，在IPP只能看到慢慢强涨弱跌，单边上扬，开启"久富才能巨富"计划。

五、未来规划

1、未来规划 · ippool1.0阶段

打造ippswap,实现两个目标

A.首先通过ipp孵化通证的推出，在ippswap创新机制作用下，以实现凝聚社群，培养共识，建立信仰的目的，争取用一年时间达成ipp持币地址10万+

B.通过ipp的推动和发展，让圈内充分认识到孵化器对区/块/链初创项目的强大功能和作用，然后开放ippswap孵化器上市孵化功能，争取用三年时间推动1000+的初创项目进入ippswap孵化器

2、未来规划 · ippool2.0阶段

打造Kppswap主板

安全

公平

便捷

去中心化交易所的诞生，的确是一个重大创新，但目前的swap,普遍存在功能单一，体验感较差的问题，导致币圈使用swap的人也有限，基金会技术团队已投入巨资在这两个方面进行技术突破，把中心化交易所体验感和去中心化的交易功能充分结合起来，为用户提供更加安全，公平，便捷的交易环境。

3、未来规划 · ippool3.0阶段

Ippool钱包上线

随着Ippool1.0和2.0阶段的成功，计划将流/量导入Ippool自主研发的去中心化钱包

钱包大概功能介绍：

支持web2.0到3.0的DAPP应用

支持跨链功能多链资产管理

一站式解决数字资产交易需求

支持多链DEX

NFT快捷交互

聚合CEX无缝对接Socialfi

在Ippool钱包为入口的区/块/链世界，可以尽情的使用Dapps,参与各类多链生态，以及自由参与DEX、CEX,NFT的交易，将用心服务所有想要探索区/块/链世界的参与者

4、未来规划 · ippool4.0阶段

在Ippool钱包的基础上打造Ippool

NFT交易平台，计划为用户提供NFT+SocialFi流动性场景包含：质押借贷、资产众筹、期权等链上协议

NFT自主做市(AMM)：让参与者体验zui平价的交易成本，zui优质的内容创作

NFT交易平台：让用户可以实现创建以及挂售创作的NFT,通过创新的交易机制，致力解决NFT在交易中的搁浅问题成功上线以Defi+SocialFi为流动性基础的代多链聚合NFT交易平台

zui终实现NFT交易自由

5、未来规划 · ippool5.0阶段

在Ippool钱包的基础上融合社交化金融，将社交网络和Defi相结合，开放全新的加密社交互动将用户的社会影响力进行标记，为用户提供奖励和利益用户拥有在平台创作的收益，不会被平台垄断剥削，可以自由NFT定价、流通真正实现在去中心化的组织架构上，打造以Defi为核心的经济系统，以标记用户社会影响力为加密社交活跃度的基石，并且围绕多个优质金融项目为主要柱石，打造出新一代去中心化钱包+Defi金融+加密社交+数字NFT为一体的Ippool多功能钱包

总结：

综上所述，IPPSwap平台的商业模式不仅提供了数字资产交易服务，还提供了流动性池、借贷、保险和增值服务等一系列服务，为用户提供全面的数字资产生态系统。未来，IPPSwap平台将继续不断创新和完善商业模式，为用户提供更好的服务和体验。IPPSwap是一个值得关注的去中心化交易平台，它的技术和功能使其在区/块/链领域中具有一定的竞争力和前景。

扩展阅读：

莞云商学院：购买软件的坑之转包现象 转包现象在行业内是一个普遍现象，由于开发工期紧张，人员不够等因素，很多公司会把项目转包给其他开发公司。但从法律方面讲，转包如果未 经过甲方的同意，是不能转包的。为什么说转包坑多，因为需要玩两头，一边是客户项目金额，一边是开发技术成本，转包出去势必会压低价格，所以转包出去就有很高的利润空间，价格在下级开发商手里，变成了低成本项目，项目的质量保障自然就降低，拿到手里的成品自然和预期相差甚远。而且转包后基本这个维护也需要 第三方来做，后期系统问题修复沟通的成本和耗费时间也会增加。解决建议：尽量签合同注明未经书面同意不能转包。认知鸿沟，传统品牌企业管理团队的经营思维难以转变。原因在于某些传统品牌企业高层离“核心用户”越来越远，层层“批发”式经营仍然占据主流。管理者的视野触及不到真正的“用户市场”，他们通常只看到一堆经过美化的企业经营报表。在数字经济时代，“自上而下”的管理方式导致决策层洞察不到“用户”的改变，没有数据反馈，就会逐渐被用户所抛弃