

# 盐城美容院美业地推拓客做业绩团队电话

产品名称	盐城美容院美业地推拓客做业绩团队电话
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

## 产品详情

其实美容院要想做到赚钱盈利，只需要做到下面这六个基点，基本上是百分之百盈利的呢，在这里也许会有的人会说，你是不是吹牛了？下面我们一起来了解一下吧。那我们接着来分享，看看对照一下你是否有打造这六个基点。一、打造流量型产品流量型产品是顾客进入美容院的入口，决定了有多少顾客进入，什么类型的顾客进入？

为什么有部分美容院进店新客少，来了新客又不消费、不生单，占便宜的居多，核心在于入口没有设计好，也就是在流量型产品上的打造出了问题。

流量型产品的打造必须满足以下三个基本点1、要和美容院的客户定位相匹配。2、要让顾客觉得超值，给到顾客不得不买的价值。3、给员工大的奖励，让员工疯狂销售。二、打造频次型产品频次型产品就是美容院的留客、养客场，决定了新客的留存率。

平次型产品重点在培养顾客到店的频率，产品定价适中，要根据美容院的价格定位居中选择。

还有一点需要注意的，频次型产品不是打造出来的，是进化出来的，要做到能够简单地介绍清楚，便于成交。三、打造盈利型产品盈利型产品不一定是店里的高端产品，也不一定非要定价很高。烧烤摊上赚钱的是凉菜，所谓盈利型产品就是店里每个月赚钱的产品。一定要做电力业绩分析，找到累计利润高的项目进行固化。

盈利型产品必须要做到四高，高利润、高增长上限、高价值、高客户满意度。

四、我们应该这样子组合上面三大产品，流量型产品无限量供应，平字型产品、平板销售盈利型产品做到顺水推舟。五、销售提成的分配美容院提成按照顾客上门次数分阶段发放，流量型产品百分之百提成给到美容师，频次型产品加大手工费。六、掌握拓客方案策划能力单纯技术型老板是很难做大做强的。

找的拓客公司就找易地推招生拓客公司，团队下店，只拓新客，一家解决各类美容会所拓客，留客一站式服务企业，美容院拓客团队，实力导购团队下店，欢迎来电咨询。

就是那种每天把自己安排的满满的，拼命服务顾客的老板，多就是一个给自己打工的工人赚一个高工资。要想把美容院真正打造成一个可持续盈利的企业，老板必须学会营销策划能力。

在具体的经营过程中主要表现为三大能力，推广宣传的能力、拓客能力、成交能力。