

无锡美容美业专业拓客做业绩团队电话

产品名称	无锡美容美业专业拓客做业绩团队电话
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

八、主动联系顾客，刷存在感。已有的顾客不来，未必就是对你的不满意，有可能去的美容院太多了，一时想不起来来你这里，也有可能是消费欲望没有被激发，这个时候就需要你经常的在节假日、生日发一个微信问候他店内有适合他的项目或者活动，也顺便提醒他来参加，但好不要群发消息单。不加上他的称呼，翻看档案后告诉他：我记得您的皮肤有点干，近上了一个新的补水项目，价格实惠，还有抽奖活动参加，你要不要来试一试？这种针对性的通知比较容易让顾客来当回头客，经常发，顾客对你家的项目了解一多，有需求的时候自然就会想到你了。九、建立员工激励机制。重视顾客的同时，也不要忽略员工，对于业绩出众，顾客好评多的员工要给予奖励。

找的拓客公司就找易地推招生拓客公司，团队下店，只拓新客，一家解决各类美容会所拓客，留客一站式服务企业，美容院拓客团队，实力导购团队下店，欢迎来电咨询。

服务水平暂时跟不上的也应该注意多加指导鼓励，充分尊重、关心、信任员工，增加团队凝聚力，让员工乐意为美容院提供创造性服务。这就要求管理者做到以下这几点，随时与员工交流，了解员工的思想，鼓励不同层次的员工为其工作提供建设性的意见。气重并信任员工，大胆授权，让其发挥创造性，多组织团建活动，增强员工之间的感情等等。如果说你能做到以上的这九条建议，相信你的顾客也不会舍得离开你们的店的。