

新手做拼多多无货源店群用那些软件操作，具体运营操作流程！

产品名称	新手做拼多多无货源店群用那些软件操作，具体运营操作流程！
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	556.00/套
规格参数	合作项目:拼多多运营
公司地址	河南省新乡市红旗区靖业跨境贸易大厦17层1713室
联系电话	18336099119 18336099119

产品详情

拼多多商家怎么开店：

企业店铺：需要有一张营业执照，一张银行，就可以直接进行开店，是1000，一张营业执照可以开5家店铺

个人店铺：年满18周岁合法公民身份证，，手机号，是1000，单人可以开设2家店铺

大家做店群需要注意的几点：

1. 无货源店群因为从业门槛较低，所以只有做到精细化运营，细节处理比别人做的精，做的细才会有更多的利润可图。

2. 目前拼多多还在发展阶段，平台还需要大批量的卖家进入，根据的估计，这段红利期短

则两三年，长则五六年，入行需趁早

3. 合理利用软件，在人工管控之下合理地采集，不要无脑铺货！

4. 各个店铺是选择不同的类目，核心竞争力也会大很多

店群怎么精细化运营？

1. 精选品：在选品的时候我们要避开竞争激烈的类目，比如说服饰、鞋帽，我们卖家要将自己的目光聚焦在市场占有率不高，但前景广阔的刚需品上，例如：家居日用，亲子母婴、车载用品等等。

2. 保证类目垂直：店铺类目一旦过多的话，店铺的主营类目比就会很低，店铺乱糟糟的每个重心，内行人一看就能明白问题，更何况是系统呢？

同时类目太杂乱的话，**访问的深度会很低，自然转化下单比例也会很低，所以在这里建议大家不要超过3个类目。

3. 优化货源：我们在做无货源店群的时候，会碰到有的商品卖不动的情况，这个时候该下架就下架，千万不要别手软，然后再重新其他商品！

4. 客服回复率：根据拼多多的公告，5分钟客服回复率=5分钟有效回复的总人数/当天咨询商家的总人数，如果初次客服回复率不达标的话，会被系统警告，如果是累犯的话，降权和罚款也是常有的事了！

现在想要运营拼多多无货源店群，不像以前那样只需会运用软件大批量上货就能做起来的。拼多多店群采集选品，不要贪图简单省事，一上去输入一个关键词，比方女装连衣裙，一搜一采集一大堆，然后自动上到各个店铺里面。你这样可能会上产品会十分快，但是效果不好是正常状况。

建议:依据不同人群，年龄，性别分类，定不同店铺的商品主营类目，针对性的去采集上传当前市场需求量大的商品，尽量让多个店铺采集上传商品掩盖全网当前热卖商品

拼多多无货源店群做好店铺产品定位后如何去实践采集商品?

你有很多办法，比方去下载TOP20W关键词表，再去找针对的女装类目关键词去采集，又或者你直接经过淘宝直通车测出的热搜关键词去采集，又或者用阿里指数搜索关键词采集，这些都是能够的。

笨的方法就是盲采，直接随意输入女装关键词，自觉搜索过滤产品销量之后加价上传出卖，这种办法是简单省事偷懒的做法，至于效果如何，这个就要因人而异了。

建议:假如本人会的采集办法少，那么就去学习，跟曾经在做的同行去学习采集办法，扬长避短，让本人的采集办法更有效果，采集到更多商品，商品是放客**单数的保证。

店铺群精细化运营要做到：前期快速增加权重，拉高店铺权重，打好基础，根据市场情况确定主品类，**店铺转化率，**收益；后期店铺货源充足，系统运营，及时适应商家调整平台的策略，把握平台做出的调整，及时响应。

友情提示：无货源模式可以避免小卖家压货压资金，化利用资金。不是无脑大量上传商品

。就算是无货源也要选择产品，然后通过营销手段**产品曝光产生销量，这是一种良性模式。无货源的真正好处是可复制和成本低。懒是不可能赚钱的。加油，一分耕耘一分收获

。