

定制在线招标任务APP-小程序-H5系统行业解决方案案例定制

产品名称	定制在线招标任务APP-小程序-H5系统行业解决方案案例定制
公司名称	河南漫云科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	漫云科技:任务系统 任务系统:定制开发 接单系统:快速搭建
公司地址	郑东新区升龙广场3号楼A座3202
联系电话	13103827627 13103827627

产品详情

一方面，有些网赚APP甚至连应用市场都从来没有登陆过，却能达到日百万；另一方面，并为大型的国有企业提供功专业的解决方案开发与项目研发服务，公司目前已经为大中小型企业提供了一站式的APP开发服务，集“软件、营销、服务和运营”为一体的国家高新技术企业。专注行业APP软件开发，主要经营业务包括APP定制开发、网站定制开发、主流大厂头条、快手、腾讯纷纷推出极速版APP，企图用网赚模式打入下沉市场。

每日优鲜在小程序中加入赚钱模块，阳光养猪场、明日斗地主、旅行世界等则同网赚模式收割用户。

所以，这个主品经理不屑一顾的网赚模式背后，究竟有什么门道？让我们一探究竟。

一、业务架构 1.价值交换方式 俞军说过：“企业以产品为媒介，与用户进行价值交换，达成创造商业价值的目的。而本质上，交换的不是产品这个媒介，而是产品背后的各种用户价值。在这个过程中，产品是用户价值交换的媒介。”以短APP为例，APP为用户提供资源，用户则在看过程浏览各种，从而实现了企业与用户的价值交换。大多数APP与用户进行价值交换的方式，是通过满足用户的某种需求，如获取资讯、、提率等，从而创造价值。而网赚类APP则简单粗暴，它绕过“满足需求 创造价值”这样的路线，直接用一般等价物（金钱）与用户交换价值；另一方面，又从用户身上挖取价值，一般是通过的形式，从而赚取中间的差价。

即使你不认可它的方式，也不得不承认这是一个非常具有创造性的思路。当各路产品经理还在绞尽脑汁地思考如何挖掘用户需求、满足用户需求从而让产品为用户创造价值的时候，网赚模式的创造者却另辟蹊径地提出了一个问题：为什么我们不直接给用户最直接的价值：金钱呢？ 2.缺陷/问题

当然，事情没有这么简单。网赚模式还有以下比较严峻的问题急需解决，这个大胆的模式才能落地：若只是单纯采用网赚模式，实际上企业并没有创造额外价值；企业在不能创造额外价值的情况下，用户的生命周期价值（与ecpm、留存有关）决定了企业能给予用户价值的上限，这个价值可能是不足以留住用户的。 3.良方 那么如何解决这两个问题呢？

——是“找准目标用户”和“网赚+”。 1)网赚+ 为解决上述问题，网赚+模式诞生了：

网赚+新闻、网赚+短、网赚+斗地主、网赚+合成.....总而言之网赚很百搭，可以加一起，其本质其实是为了在提供直接价值（金钱）之外，创造额外价值。

这其实是种很强大的模式，甚至可以说是降维打击。以为例：在互联网初期，大量网游如梦幻西游是收费的，免费征途的出现对其实现了降维打击。而网赚模式，则对免费模式实现了降维打击—玩不

仅免费，还给你发钱。这个可太大了，特别是对时间多、收入少、对收益敏感的用户。想象一个县城普通工人，他可能对新闻app的用户体验、信息丰富度等的要求并没有那么高。这时候偶尔看到一款app以看新闻还能赚钱宣传的app，既满足了他看新闻的基本需求，又能满足赚钱的需求，为何不用它看新闻代替之前的应用呢？

2) 找准目标用户 目标用户——面向三四五线城市用户

“为了争取三四五线城市用户，人们想出了网赚模式。”这句话，倒过来可能更接近事实的真相，即“想出了网赚模式的人，发现它只适用于三四五线城市用户。”上文我们提到了网赚这种直接提供一般等价物而不是创造价值的方式，决定了可提供价值受限于用户的生命周期价值，很可能是十分有限的。这就决定了这个模式并不适用于高收入用户，所以时间多、收入较低的三四五线城市用户成为了这个模式最完目标用户。

3) 卖 网赚类App的本质是一种卖。即企业购（投放

、有偿裂变）引导用户有偿看 流向其他App。这个模式里，只要在用户生命周期内，收益>获取用户成本+看给予用户奖励，就能行得通。

二、产品架构 网赚类App一般由资产模块、提现模块、任务模块、主模块、邀请模块、模块组成。各模块在提供留存、获取用户、增加收入等方面发挥着不同作用，各模块之间耦合比较紧密。

1.资产 网赚类应用区别于普通应用的最明显特征，即有资产体系。一般网赚类应用都会建立一套与流通货比例兑换的货体系，或叫金，或叫，一般比例为10000:1。为什么不直接用人民币作为单位呢？因为应用内单次发放的奖励其实是非常低的，用人民币为单位可能就是0.03元，0.008元，容易暴露出上文第二点问题。

另外，比例兑换就允许这个比例出现浮动，例如有的产品会大幅度增加发放刺激用户的同时，降低兑换比例控制成本。所以比例兑换进一步提高了产品的灵活性，降低风险。

2.资产安全 因为网赚类应用的资产与现金比

例兑换，这就导致如何确保资产安全变得十分重要。网赚类应用也是黑产的重灾区，黑产使用大量手机用脚本批量薅羊毛的情况非常常见。黑产用户无法带来真实的价值，同时会拉低ecpm，是如毒瘤般的存在。为了防止资产被刷，网赚类应用一般会采取第三方服务和应用内行为判断两种方式结合：

1) 第三方服务 如数美、数盟等，这是服务提供商通过检测用户IP、设备ID、网络状态、电量状态以及黑产库等等，综合判断用户是否有风险，从而在环节、注册环节、登陆环节或提现环节实现拦截。

2) 应用内行为 根据用户在应用内行为方式，通过打点分析该用户是否有风险。

例如对于类网赚，如果玩家出现挂机行为，或者每局的评分都很低，则可视为是风险行为，将这几局获得的资产置为无效资产。

3.提现

有了资产之后，下一步自然是把资产提出来，这里又会很多玩法。最常见的是设立不同的提现门槛。新用户的提现门槛会比较低，例如0.3元、1元即可提现，一方面是向用户证明提现的真实性，从而提高留存；另一方面是新用户的价值相对较高，所以这样做是值得的。老用户因为价值相对较低，一般会设立较高的提现门槛，一些用户在没有达到提现门槛前流失了，则用户的资产相当于回流回企业，而该用户之前的收入早已入了企业囊中。另一种常见的玩法是增加提现任务，完成任务后才可提现。