

# 拼多多无货源店群前期需要准备哪些东西？小象团队网店代运营包交付！

|      |                                  |
|------|----------------------------------|
| 产品名称 | 拼多多无货源店群前期需要准备哪些东西？小象团队网店代运营包交付！ |
| 公司名称 | 新乡市川海网络技术有限公司                    |
| 价格   | 556.00/套                         |
| 规格参数 | 合作项目:拼多多运营<br>合作模式:技术合作          |
| 公司地址 | 河南省新乡市红旗区靖业跨境贸易大厦17层1713室        |
| 联系电话 | 18336099119 18336099119          |

## 产品详情

开拼多多网店做无货源电商，很多人都是为了能增加一点额外的收入，那么做拼多多无货源我们怎么能够快速的赚到钱呢？那么你就必须要对店铺有详细的规划和了解！

小编和大家分享一下，做店前期的准备工作和店铺如何做？

现在做拼多多无货源的很多人并没有做好充足的准备，就跟着大军进入拼多多界。开了店铺后，简单的上一些商品，然后就等着出单，但是过一段时间发现自己的店铺没有流量。然后对别人说无货源模式是骗人的。

商家入驻需要缴纳保证金，分为两种入驻方式：个人模式，企业模式

个人模式，每张身份证，可以开两家店，每家店铺的保证金为1000

企业模式，一张营业执照，可开5家店，每家店的保证金为1000

。小技巧：营业执照经由授权后可以开设35家

对个人而言，种模式是你好的选择。

简单说一下店群怎么做？

1.在拼多多平台上开几家店。

2.从其他平台上采集商品，上架到自己拼多多店铺里面。上架的时候，设定好每个产品你要加多少钱。别乱加，百分之十比较靠谱。小心违规遭到处罚。

3.按平台要求与流量扶持政策，系统会在新品上架的一个小时里进行抓取，所以，在流量高峰期的时候上架。正好被平台抓取拿去展现。

4.做好接待工作，有客户上门买了我们店里的商品，我们去货源采购，发货给客户，做好客服工作。把自己打扮漂亮才能吸引到顾客。

我们要怎么先做好自己？

1.要选择好类目。类目选择办公类目的，就卖办公的，不要卖内衣袜子等与办公类目不相关的商品。商品杂乱，不利于以后后台数据的统计，也加大中后期的精细优化的难度。

2.类目选款。选款好不好直接影响转化率。先大批量抓取一部分商品，不要过多加价，有

的商品仅靠佣金就挣的不少了。靠商品数量与价格优势引流。我们可以叫让市场引爆。给商品几天时间。然后精细化手动筛选采集。比较容易采集到，产品信息好，客户评价高，佣金高，加价空间大的商品。

3.观察后台数据。哪些商品数据好，通过出单量就能知道。及时处理没有流量，没有转化的商品。数据的分析，就是优化的开始。也是让店铺销量、权重越来越好，避免出现违规的过程。

提供相关教程，简介介绍，培训资料

提供软件后台，推广渠道，快速将通道打通，立刻上手

由老师全程一对一扶持。

线下可来公司现场考察，实地观看现场操作。

签署合同，内容清晰。让你专心运营事业无后顾之忧。

学习终身制、售后终身制。你在，我们就在。

实时享受公司提供的所有优惠政策，帮扶政策。

我想在无货源店群这个领域，我们是非常注重企业品牌形象的，因为这个行业很混乱，诚信很少存在，尤其是小型公司和小型团队。宁愿自己亏一点，也绝不亏客户。虽然还是难免有个别客户不满意，但是我们还是执着的去追求，尽可能的让不满意的客户变得满意我们

。我们相信一家不骗人的公司，才是客户值得放心合作的公司。