

吉林盲返APP开发源码搭建

产品名称	吉林盲返APP开发源码搭建
公司名称	东莞微三云莞链信息科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	品牌:微三云 服务项目:小程序开发 用途:公众号APP开发
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	18002682937 18002682937

产品详情

消费=白拿？消费盲返模式真的很赚钱？电商行业飞速发展，消费方式日渐多样化。一种卖家在商品消费结束后，以某种形式将现金与商品返还给用户的方式的出现，让用户日渐养成了消费后除了商品还能额外获得些什么的习惯，而这一习惯也给了众多平台能够发挥的空间。软件开发找王云

比如最近很火的消费盲返模式，就是利用用户的消费习惯开发出来的一种模式。

什么是消费盲返模式？

消费盲返模式是一种操作简单、容易复制的商业模式。该模式以消费为核心，辅以消费一单、平台后续一百单都会抽出奖励给予用户的机制，直白地告诉用户，消费即有奖励，以此吸引更多新用户加入，也能刺激旧用户不断消费获取奖励。

那么消费盲返模式到底怎么玩？

基础玩法：

步：用户在平台下单获得商品

第二步：用户下的那一单之后的一百单消费，都将抽取部分营业所得奖励给用户

第三步：想获取更多奖励就要下单更多商品

返还机制：

A消费一单，平台会从在A之后消费的B、C、D等100名用户的单子里按一定比例抽取部分营业所得给予A

因为B、C、D等100名用户购买的商品不会相同，所以A获得的奖励也会不同

奖励金额不影响奖励发放次数，A一定会受到100笔奖励

这么说可能有人不懂，我们举个例子看一下。

假设商品盲返1%，我在下单500元的商品：

首先，我可以直接获得这件商品；

在我之后第1个下单的人买了100元商品，我可获得 $100 \times 1\% = 1$ 元；

在我之后第2个下单的人买了500元商品，我可获得 $1 + 500 \times 1\% = 6$ 元；

在我之后第3个下单的人买了200元商品，我可获得 $6 + 200 \times 1\% = 8$ 元；

在我之后第4个下单的人买了1000元商品，我可获得 $8 + 1000 \times 1\% = 18$ 元；

在我之后第5个下单的人买了600元商品，我可获得 $18 + 600 \times 1\% = 24$ 元；

以此类推.....

不需要拉人头，也不需要转发分享，消费一单就可以获得后续一百单奖励，很有可能100笔奖励的总金额能够与购买商品的500元抵消，用户相当于白拿一件商品。当每个人都抱着白拿商品的心态消费，用户复购行为增多，平台商品的销量就会提升，整个平台的业绩也会提升。

能够吸引用户的模式才是好模式，能够留住消费者的平台才是好平台。

为什么淘宝能从08年火到现在，为什么拼多多在16年崛起后就没走过下坡路，这都是因为平台创始人一直致力于开创新玩法，以此留住用户。人们消费的需求一直变化，电商模式就需要不断创新，衍生出来的消费盲返模式便是为了解决当下需求的存在。

小编从事电商行业多年，看过的模式就像吃过的盐一样多，对于什么模式可以选择、什么模式应该避开，小编很有发言权。以小编多年的经验分析，消费盲返模式的运行逻辑简单，易于复制模仿，其简单直白的奖励机制能够吸引大批用户，想要自己起盘赚钱的老板入手这一模式真的不亏。小编手里有可靠的咨询渠道与合作平台，能够提供一站式服务，感兴趣的老板可以向小编留言获取哦！ 总

结：电商的竞争，如果是单纯的信息展示、交易，已经不能适应新时代的要求，在全新的移动互联网时代，出现了很多新的电商商业引流模式，对比传统电商具有非常强的竞争力，企业平台要想做大做强，打开市场引流入口是关键一步，所谓引流，都离不开一样非常重要的东西——“留量”，想要以快的速度去将平台的留量做起来，唯有借助当下对消费者具有影响力的营销模式，才能达到预想状态，将本身产品、平台留量等转化。

未来已来，不管你是否看懂，唯有跟上，才不会被市场所淘汰。如果有卖货难、拓客难的问题，欢迎咨询微三云王云合现有资源梳理适合的方案，关注、咨询王云享更多市场干货资料和客户运营案。

把项目做得好很不容易，但是微三云提供一切可能的支持助力项目团队更容易成功：

强大的技术支持——百亿级系统底层研发：微三云投入6000多万技术研发费用、重金招募中科院专家顶层系统架构专家、结合10年电商软件开发经验、花费6年重做系统底层（相当于安卓系统、苹果系统、鸿蒙系统的底层架构、相当于造车的底盘），并命名为莞云软件应用云平台，简称“云平台”，让系统可以支撑平台亿万级的会员体量和千万级的订单并发量，同时采用系统底层和应用功能层分开两个服务器独立部署的方案，极大提高应对攻击的安全系数，醉大程度上避免系统出现盗取用户数据、测试各种漏洞窃取平台资金的情况。

做强做大的系统架构——分布式微服务架构系统：在新的云平台系统底层基础上，岭先同行推出分布式微服务架构系统，按需选择应用，个性化选择功能应用，分应用收费，赠送底层系统所有功能，让客户可以低成本先上线，随着会员量增大和运营的不同阶段进展再付费一键增加应用功能，无需另外定制，无需重新部署系统，快速升级迭代平台功能模式，让平台持续输出好的营销模式引流新会员、老会员价值变现和增强用户粘性。

生态型顶层商业思维——创新超级APP+云平台+供应链+云视商+曲快链数字积分组合生态企业商业模式：微三云不仅是提供技术软件开发的软件公司，而且行业内一家有商业思维的软件开发公司，通过超级APP、云平台商城、超级供应链、云视商在线教育知识付费、曲快链化数字积分系统，为有实力的客户提供人货场全新的生态运营方案商业模式系统，为客户实现隔离政策风险、避免项目崩盘一无所有、多模式

共存源码+SAAS模式、多平台合作跨平台供货、利用商学院培训推动市场、内部资产证券化等等商业模式，帮助客户企业成为生态型、长久运营、多渠道盈利的企业。

创新岭先保障——系统快速迭代：依托于云平台系统底层的开发者平台架构和开放接口，采取了去中心化的定制架构，系统改变过去只能同时为一个项目客户进行功能定制、项目排队定制的局限，变成可以同时支持N个技术团队进行定向定制，平台的应用更新迭代速度得到前所未有的加速，平均每个月就有2-5个新应用上线，并且还在加快，同时客户需求定制可以快速上线。

终身创业保障——快速适应市场需求：云平台应用快速增加和功能迭代，保证了微三云行业解决方案越来越丰富，热门的模式和应用均可岭先于市场同行上线发布，让客户平台始终能升级醉热门的应用，可以终身创业，即使阶段性运营困难，会员数据和订单数据，会员推荐关系都能保留，换一个应用即可切换新的商业模式，之前积累的客户不丢失，不需要推倒重来，每迭代一次增加的会员都是下一次的基

供应链支持——对接供应链一键上架一件代发：云平台供应链功能已为客户对接好京东供应链上万种低价品牌产品，对接了怡亚通数百万种产品SKU,供港蔬菜供应链全线数万种有机产品，并将陆续上线和对接更多牛B的供应链，全部支持平台会员订单推送和一件代发，为客户省掉奔波囤货找产品的烦恼，省掉仓库物流对接费用，更轻松创业！还可向客户提供一些低至1折采购的品牌产品供应链，方便平台更好更方便设计模式和佣金拨比。

大数据核心安全保障——为客户提供源码独立部署：微三云10年专注源码销售，年销售额超过2个亿，源码系统采取独立私有服务器部署，客户一次购买终身使用，系统可以申请软件著作权专利，可以二次开发。申请软件著作权更有利于平台资质实力背书和融资，又能省掉创业开始阶段养技术团队每月几十万乃至上千万的开支。二次开发（可委托微三云定制开发或自行组建微型技术团队）可以让客户既能快速部署使用微三云云平台所有醉新的功能应用，又能保证客户部分独特的定制的功能应用市场性，非常有利于项目的长期推广运营。

[新疆社区拼团小程序小程序东莞开发公司东莞开发公司](#)