

南宁|社交电商合伙人模式是什么，怎么玩？

产品名称	南宁 社交电商合伙人模式是什么，怎么玩？
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

南宁|社交电商合伙人模式是什么，怎么玩？，南宁|社交电商合伙人模式是什么，怎么玩？随着社交电商的快速发展，越来越多的企业开始探索社交电商合伙人模式。社交电商合伙人简单来说，就是将企业的营销成本分摊给代理商或销售员，让他们通过个人社交渠道推广企业产品，从而获取一定的佣金或提成。与传统的分销模式不同，社交电商合伙人模式更加注重社交和个性化的推广。合伙人可以通过社交媒体、微信群、朋友圈等方式宣传和推广企业产品，吸引更多的潜在客户。这种方式不仅可以降低企业的营销成本，还能够提高销售额，并且可以拉近企业与客户之间的距离，增强用户黏性。另外，社交电商合伙人模式还可以带来很多其他的好处。比如，可以让企业更加精准的定位目标客户群体，提高营销效果。同时合伙人也可以通过这种方式获得更多的收益，增加个人的经济来源，提高工作积极性。合伙人模式怎么玩？玩法介绍：1.花费588买指定套餐，即可成为平台合伙人2.分享品牌套餐，达到升级门槛即可升级获取更高奖励等级晋升规则：一星合伙人（V1）：购买588元产品（合伙人套餐）二星合伙人（V2）：分享3份品牌套餐三星合伙人（V3）分享9份品牌套餐，团队总分享套餐数达到49份四星合伙人（V4）：培养4个三星合伙人，团队总分享套餐数达到300份五星合伙人（V5）：培养3个四星合伙人，团队总分享套餐数达到1500份利润分配规则：一星合伙人拿全网40%（平均分配）；二星合伙人拿全网22%（平均分配）；三星合伙人拿全网16%（平均分配）；四星合伙人拿全网11%（平均分配）；五星合伙人拿全网11%（平均分配）；注：合伙人收入以当天全网实际营业额浮动假设当天全网实际营业额48万，按合伙人等级平均分配，则：一星合伙人拿：48万*40%=19.2万元，如全网一星合伙人共10000人，按照平均分配规则，即19.2万÷10000=19.2元/天*30天=576元/月；二星合伙人拿：48万*22%=10.56万元，如全网二星合伙人共500人，按照平均分配的规则，即10.56万÷500=211.2元/天*30天=6336元/月；三星合伙人拿：48万*16%=7.68万元，如全网三星合伙人共100人，按照平均分配的规则，即7.68万÷100=768元/天*30天=23040元/月；四星合伙人拿：48万*11%=5.28万元，如全网四星合伙人共10人，按照平均分配的规则，即5.28万÷10=5280元/天*30天=15.84万元/月；五星合伙人拿：48万*11%=5.28万元，如全网五星合伙人共3人，按照平均分配的规则，即5.28万÷3=17600元/天*30天=52.8万元/月。合伙人直属补贴：一/二星合伙人：成功分享一份品牌套餐，直属补贴50元三星合伙人：成功分享一份品牌套餐，直属补贴75元四星合伙人：成功分享一份品牌套餐，直属补贴100元五星合伙人：成功分享一份品牌套餐，直属补贴125元团队补贴：I凡为三星合伙人（V3）以上的团长单单有钱赚假设A是三星合伙人，自己分享了9份品牌套餐，且团队总套餐数达到49份以上，若团队中没有出现新的V3，则团队的任何一位分享成功1份588元品牌套餐，A就有25元团队补贴。假设B是四星合伙人，团队中又培养了一名新的四星合伙人C，C下面的团队每分享一份588品牌套餐，C有25元团队补贴，B仍有5元平级补贴。假设D是五星合伙人，团队总分享套餐数为1500份，则D至少可以获取1500*25=37500元团队补贴。以上说明我们可以看出，这是一个自己做就能

赚、团队做能大赚的商业模式。自己做相当于消费有补贴，天天有奖励，少则每天几十块，多则每天上百上千。团队做相当于没有囤货压力，没有资金压力，没有卖货压力，创业轻松简单。社交电商合伙人的优势

1. 降低企业营销成本。社交电商合伙人可以利用自己的社交渠道推广企业产品，减少企业的营销成本。同时，合伙人也可以通过推广获得一定的收益。
2. 增强用户黏性。通过社交媒体等渠道，合伙人可以直接与客户进行交流互动。这样可以更好地了解客户需求，提供更贴心的服务，增强用户黏性。
3. 提高营销效果。社交媒体上的推广更加精准有效，可以更好地定位目标客户群体，提高营销效果。
4. 提高工作积极性。由于社交电商合伙人可以获得一定的收益，因此可以增加工作的积极性，推动销售业绩的提升。

南宁|社交电商合伙人模式是什么，怎么玩？。南宁|社交电商合伙人模式是什么，怎么玩？