

拉萨|私域电商遇到这些运营问题怎么处理

产品名称	拉萨 私域电商遇到这些运营问题怎么处理
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

拉萨|私域电商遇到这些运营问题怎么处理，拉萨|私域电商遇到这些运营问题怎么处理1、产品单一，价格都一样，被判定为“喇单”怎么办？喇单容易被官/方监管、触发限制条件，从而导致官/方支付被封，商城无法使用支付解决方案：可以开发个优惠支付功能，每个订单支付的时候少个一两毛钱；

2、商城做活动、市场推广效益好，“流水剧增”被监管怎么办？有些第三方支付监管制度是比较严格的，前面也说容易触发限制条件，有些平台支付容易因为此情况支付被暂时封了，申请解封需要一定的时间周期，影响商城运营不说，还容易引发用户对平台的信任危机；解决方案：企业在开发商城系统的时候有没有预留支付接口，同时多对接几家正规的支付公司，一旦支付被影响，可以随时切换另一家；3、商城“流水过大”被风控怎么办？流水过大被关注是很正常，会有很多不确定的因为出现，如何规避是关键解决方案：还是跟上面一样，多对接几家正规的第三方支付公司，鸡蛋分开放在几个篮子里；大量的商品同质化，从平台买量买来的都是一次性交易，即便是让利也让不出来消费者的忠诚度，巨量的营销费用逐渐成为商家负担。尤其是这种全民买量的模式下，导致了商品的价格越来越高。zui后依然是消费者承担了这部分的营销费用，但是商家承担的是口碑下降，竞争力下降。还有另外一层含义，那就是商家们内心其实是不安的，命脉把握在平台手里，规则的变动或者是平台的处罚，都可能让商家做不下去。。可以说，私域电商是当下具备低交易成本、不确定性低，并且流-量可以复用的唯一洼地。4、私域电商多会涉及到佣金问题，企业要如何合理缴税纳税？合理的分销机制没问题，系统上要怎样灵活交税纳税才是关键，佣金正常情况下也是需要平台帮用户去交税的，跟企业与员工的雇佣关系一样，那企业要如何合理缴税纳税呢？系统解决方案：市面上有专门做灵活用工解决方案的企业，可以跟他们合作，但是他们会收取一定的手续费，具体的业务流程是，跟他们合作后，需要在技术上跟他们系统做一个对接，他们会给你在他们那边开通一个账户，平台要发放多少佣金需要提前把钱打到他们这个账户上，这个时候商城的用户在前端提现依然是正常无感的，但是实际的佣金出款是从他们的账户出的，他们会先帮平台去交税，然后再做一个分账；这里唯一的问题就是手续费的问题，对平台来说会增加一定的成本，灵活用工那边要收手续费，那对等的用户在提现的时候平台也是要设置收取手续费的，这个时候考察的就是在开发商城系统的时候你有没有跟开发公司沟通清楚，写前期沟通需求的时候就要把这个接口对接好，把这些规则写好，避免后续出现不必要的纠纷；

5、私域电商多会涉及到佣金问题，“如何减少用户佣金提现，减低平台的被提现压力”？解决方案：这

里就需要开发公司配合，在开发系统的时候，要增加两个小的功能插件，一个是提现要收取手续费，另外一个零钱转赠，用户与用户之间可以点对点转赠零钱。具体是怎么操作的呢，接着往下看，为什么要设置手续费呢？用户向平台提现是需要缴税的，提现100块可能实际到账的只有93块，因为前面说的有7块的手续费，那这里呢用户还有个第二个零钱变现的方案，给用户一个选择，他们可以去帮平台推广会员，推广产品，当有新的用户想要在商城消费产品时，把零钱转给他，新的用户在线下在把钱转给你，是一个双赢的方案。拉萨|私域电商遇到这些运营问题怎么处理。拉萨|私域电商遇到这些运营问题怎么处理