

渠道代理商管理系统，实现渠道终端智能管理管控

产品名称	渠道代理商管理系统，实现渠道终端智能管理管控
公司名称	广州正品防伪科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	数字化防窜:窜货追踪、预警、稽查等 防窜货系统:防伪溯源追溯防窜货管控 微、电同号:获取系统、方案和案例体验
公司地址	广州市天河区棠东毓南路8号208室（注册地址）
联系电话	18011772721

产品详情

渠道代理商管理系统的功能和特点。该系统通过手持智能终端设备，按照工作计划规范工作内容，记录工作的执行情况，实现信息化、智能化、集成优化，使服务提升、质量提高、成本降低。该系统具有**、全面、高效、规范、实用等特点，可以自动进行智能操作，减少人力成本，提高工作人员的执行效率。同时，该系统可记录工作和销售过程中的完整信息，企业管理人员或其他相关人员可根据信息数据获取真实需要及发现问题所在，调查细节，可靠实用。

渠道代理商管理系统是一套智能化的管理系统，实现信息化、智能化、集成优化，使服务提升、质量提高、成本降低

渠道代理商管理系统简介：

渠道代理商管理系统是一套智能化的管理系统，一般通过客户经理、稽查员和送货员的手持智能终端设备，按照工作计划智能引导和规范工作内容，记录工作的执行情况，实现信息化、智能化、集成优化，使服务提升、质量提高、成本降低。

渠道代理商管理系统功能：

- 1、执行日计划：客户经理、稽查员和送货员根据分配的日计划拜访客户，并使用手持智能终端设备对客户身份进行确认，工作计划完成后进行记录；
- 2、销量分析：客户经理等人员查询销售计划任务量及完成情况，通过渠道代理商管理系统对客户的销量分客户、分价格、分产品种类的结果进行分析；
- 3、考勤管理：当客户经理、稽查员和送货员的工作计划完成时，需要客户使用手持终端设备对此进行确认工作完成情况，便于监督人员的工作监管，从而根据他们的工作完成情况进行绩效考核；

- 4、数据采集：对客户销售信息数据进行采集，包括销售库存、销售价格更新、其他信息数据等等；
- 5、市场调查：根据数据采集结果进行市场调查，根据调查结果调整产品销售策略。

渠道代理商管理系统特点：

- 1、**：应用**技术开发，结合成熟的工作流设计架构、数据库管理、数据挖掘、决策分析等技术注重对日常工作的信息系统管理和对数据的分析与挖掘，使系统具有分析等功能；
- 2、全面：依靠真实可靠的信息数据，提高工作执行人员的工作效率和工作质量，为管理人员的分析和预测提供有效数据，助于制定更合理的决策；
- 3、高效：渠道代理商管理系统可以自动进行智能操作，包括自动制定计划、安排执行、自动生成工作日志及分析表等，减少人力成本，提高工作人员的执行效率；
- 4、规范：渠道代理商管理系统按照企业的相关规范设计工作计划，减少人为因素的影响，保证工作质量；
- 5、实用：渠道代理商管理系统可记录工作和销售过程中的完整信息，企业管理人员或其他相关人员可根据信息数据获取真实需要及发现问题所在，调查细节，可靠实用。