

# 防窜货追溯系统：渠道营销返利机制+销售管控管理

产品名称	防窜货追溯系统：渠道营销返利机制+销售管控管理
公司名称	广州正品防伪科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	数字化防窜:窜货追踪、预警、稽查等 防窜货系统:防伪溯源追溯防窜货管控 微、电同号:获取系统、方案和案例体验
公司地址	广州市天河区棠东毓南路8号208室（注册地址）
联系电话	18011772721

## 产品详情

### 防窜货追溯系统：渠道营销返利机制+销售管控管理

本文介绍了防窜货智能赋码系统在产品包装环节的应用，通过对小、中、大包装单元进行赋码贴标，并通过扫描各级包装码建立包装关联关系，实现对各地范围内的经销商进行管理，对渠道实施管控，保证消费者满意度，提升品牌形象。同时，文章详细介绍了防窜货追溯系统的工作原理和功能介绍，包括营销返利机制、销售渠道管理和一物一码应用等方面的好处，如帮助品牌建立多层次的经销商网络、降低企业成本等。

防窜货智能赋码，对各地范围内的经销商进行管理，对渠道实施管控，保证消费者满意度，提升品牌形象在产品包装环节通过包装赋码模块对小、中、大包装单元进行赋码贴标，并通过扫描各级包装码建立包装关联关系。

#### 一、防窜货追溯系统工作原理：

防窜货追溯系统通过对每件产品上的物流二维码进行扫描后，与总公司服务器上的数据信息核对来确定二维码是否存在和属于发给哪家代理商，如果不存在则表明该产品为假冒产品，如果存在并属于所发给代理商的就是真货，如果存在不属于所发给代理商的，就是窜货，这样就轻松实现了防窜货效果。

#### 二、防窜货追溯系统功能介绍：

## 1、营销返利机制：

防窜货追溯系统立足于现代市场运作，整合营销的制高点，高瞻远瞩，运筹帷幄，制定一系列完善的销售政策，诸如价格级差体系、促销政策、返利政策、买断经营权等等，尤其是价格政策，应当具有一定弹性，方便市场运作，防窜货追溯系统不仅帮助企业管控了产品出厂价、二批价、终端零售价，还严格执行监控体系，并制定对违反价格制度的处理办法，设置了合理而相对稳定的价格体系，方能保证级差利润机制在销售网络各环节中的协调作用；

## 2、销售渠道管理：

通过防窜货追溯系统建立完善的网络管理体系，规范经销商的行为，用制度制止跨区销售

由于厂商之间即销售网络建设和管理者，与各地总经销商之间是平等的企业法人之间的经济关系，销售网络管理制度，只能通过双方签订的经销合同或协议书来体现，即用合同约定经销商的市场行为；

## 3、一物一码应用：

即给每个产品编上一个唯一的识别号码，印在产品的内外包装上，通过防窜货追溯系统建立物流区域区分，便于对窜货作出准确判断和迅速预警。

1

## 三、使用防窜货追溯系统有以下几方面好处：

1、防窜货追溯系统通过物流码管理出入库，帮助品牌建立多层次的经销商网络，对各级经销商进行管理；

2、箱子附上防窜码，通过终端零售商扫码的，反查追踪商品销售区域；

3、防窜货由人工稽查转变成自动手机，建立品牌商自己的防窜货大；

## 4. 降低企业成本

防窜货追溯系统告别以往依赖线下对经销商进行稽查督导的渠道管控方式，在线实时监控，节省大量人力控制成本；

## 5. 经销商监测

防窜货追溯系统通过物流码发货，我们可以查看每个经销商的收货和交货情况，同时通过消费者扫码，在系统后台可了解各级经销商的销售动态，并实时显示库存

销售报表将及时提交给品牌管理者，改变以往月度或者季度提交销售报表的形式，从而使准确及时，便于管理者做出市场决策。

如果您的企业还没有自己的防窜货追溯系统，周生建议您找我们为您搭建，为您的产品保驾护航。