

宁夏中医养生馆网络营销矩阵代运营托管公司

产品名称	宁夏中医养生馆网络营销矩阵代运营托管公司
公司名称	河南世耀诚实业集团有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:融河矩媒
公司地址	南阳市卧龙区工业路华龙广告二楼
联系电话	13140513661 18338218580

产品详情

不管是什么行业，开店做生意，首先要做的是，必须把人给吸引过来。其次，要吸引这类群体，必须找到他们经常出没的场所，并且不能就这样免费把体验券送给他们。大家都知道，免费的东西珍惜的人不多，必须让他们觉得这个体验券有价值，得来不易，必须设个门槛。

再次，当这些目标客户群体来体验后，必须留住他们，让他们办理会员卡，长期成为养生馆的客户，这就需要采取一定的措施。当这些首先办理会员卡的人成为你的客户后，还要让他们帮你介绍客户，这样就能够源源不断获取客户，减少你的广告跟宣传成本，这同样需要一定的方法！

综合以上分析，通过四步制定出一套营销方案：

首先，引流

制作价值800元的养生体验券能够一个月免费体验不限次数，找至少30家周边各行业比如高档影楼、药店、成人情趣用品店、汽车店、茶艺馆、高档饰品店、宠物店、珠宝店、美容院、银行、理疗店、按摩店、酒吧酒楼、高端理发店、中高端化妆品店、中高端服装店、咖啡店，ktv店等凡在这些店消费一定金额的消费者，能够免费获赠该体验券，中高档店的客户层次都不低，也是养生馆的准客户，而且，需要消费一定金额才有的送，因此，该体验券是有价值的，有价值的东西是要珍惜的，因此不会有人像扔掉宣传单一样扔掉！

第二步 锁流

其次，当客户来养生体验过程中，销售人员会了解这些准客户的需求，并让养生专家帮其量身定做适合他的养生方案，一般这个方案至少要三个月才能有效果，也就是说，至少要办理一个季度卡！

分析

通过在养生馆的体验跟由养生专家专门为你制定的养生方案，很大程度上锁定客户，而且，办理季度卡或年卡要比一次一次的养生价格便宜多了，就是很划算。同时，通过这个养生方案，客户至少要办理一个季度卡！

第三 追流

当这些体验的人成为我们的客户后，我们再推出一项措施：凡是成为会员的，一律送六张体验卡，这些体验卡能够送给亲戚朋友或同事。同时，要是能有效推荐自己的亲戚朋友或同事成为会员，可以给你的亲戚朋友打折，而你本人会有一份神秘的赠品！

分析

通过这两项措施，许多会员蜂拥介绍自己的亲戚朋友或同事。而且，一般来养生的人员，也都希望有个朋友一起陪着自己养生，这样有许多话题可聊的！

第四 传流

通过跟会员交流了解：如知悉这个人特别爱妻子或爱丈夫，建议追销他办一个伴侣卡有优惠；如知悉这个人特别爱父母，建议他办家庭卡有优惠。