

聚火日记系统商城开发

产品名称	聚火日记系统商城开发
公司名称	广州市金诺互联网科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省广州市天河区
联系电话	132****4389

产品详情

刁钻的选择性提问，是许多辩手惯用的进攻招式之一。通常，这种提问是有预谋的，它能置人于“二难”境地，无论对方作哪种选择都于己不利，对付这种提问的一个具体技法是，从对方的选择性提问中，抽出一个预设选项进行强有力的反诘，从根本上挫败对方的锐气，这种技法就是釜底抽薪。

聚火日记几大板块相关介绍：1.精选臻品在“精选臻品”板块消费任意产品即可晋升为新人，拥有推广权，同时获得消费金额5倍的消费券（参与预售活动）。2.薪火严选在“薪火严选”板块消费任意产品后，能拿到商家赠送的预售券，预售券可在用户参与预售活动时使用。3.薪火预售在“薪火预售”板块，用户可以使用预售券+8%消费券参与预售，12小时即返款40%预售券，两天一期，八天一轮，若预售失败，

结算获得60%预售券+8%补贴红包；若预售成功，决算当期，返还100%预售券+8%消费券，倒数三期返还60%购物券+90%消费券。

具体规则如下：4.聚火日记商城在“聚火日记商城”板块，消费任意产品，即可按照1比1的比例获得消费券。如果参与者推广市场，还能获得数目可观的佣金，直接推荐佣金为精选臻品消费流水的10%、聚火日记商城PV流水的30%、聚火预售订单收益的30%；间接推荐佣金为聚火日记商城PV流水的10%、聚火预售订单收益的10%。如果参与者能把团队发展起来，相关的收益同样值得期待。

1.达人直推销售5套产品即可升级为达人，奖励为聚火日记商城PV流水的5%、聚火预售订单收益的5%、平级为5%。2.区代3个市场分别培育1名达人即可升级为区代，奖励为聚火日记商城PV流水的10%、聚火预售订单收益的10%、平级为5%。3.市代3个市场分别培育2名区代即可升级为市代，奖励为聚火日记商城PV流水的15%、聚火预售订单收益的15%、平级为5%。4.省代3个市场分别培育3名市代即可升级为省代，奖励为聚火日记商城PV流水的20%、聚火预售订单收益的20%、平级为5%。5.总代3个市场分别培育5名省代即可升级为总代，奖励为聚火日记商城PV流水的25%、聚火预售订单收益的25%、平级为5%。6.超级合伙人3个市场分别培育7名总代即可升级为超级合伙人，奖励为聚火日记商城PV流水的30%、聚火预售订单收益的30%、平级为5%。在辩论中常常会出现这样的情况：双方纠缠在一些细枝末节的问题、例子或表达上争论不休，结果，看上去辩得很热闹，实际上已离题万里。这是辩论的大忌，一个重要的技巧就是要在对方一辩、二辩陈词后，迅速地判明对方立论中的要害问题，从而抓住这一问题，一攻到底，以便从理论上彻底地击败对方。

