

微三云陈明凤分享：链动2+1：打破传统白酒行业营销困境，从根本上解决问题；

产品名称	微三云陈明凤分享：链动2+1：打破传统白酒行业营销困境，从根本上解决问题；
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品:积分商城 会员商城 属性:源码定制 地区:东莞
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

因为SAAS账号你是没有数据库的，一旦小公司跑路，你所有的用户都会丢失，等于从0开始，或者等你做大了，小公司就会找你漫天要价。

而模板数据库，他的源码是从别人哪里盗用的，系统及其不稳定，别说功能不完善了，甚至有时候收款都出问题。

小编介绍：微三云陈明凤，集团营销总监，首席商业模式策划师，在软件开发和商业策划行业超过10年。

公司介绍：微三云集团（莞云）

公司主营业务：定制开发二级分销，拼团等电商系统模式（各行业皆可定制），为企业解决【卖货】问题。

旗下9间子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

公司规模：公司运营超10年，8000平方独栋办公楼，800人开发团队

公司成就：服务超过30万家电商平台，包含30多家百亿级平台，10多家上市公司国企，年销售额超过2个亿。

资、质：高新技术认证企业，双软认证企业，旗下数十款专利软件。

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：陈总监（负一楼电梯直上303）

加微信免费定制方案，赠送《分销商城运营方案及推广技巧》，需要进一步联系，可直接百度“微三云陈明凤”

以下图片仅为集团旗下子公司——东莞市商二信息科技有限公司团队合照，

微三云集团合计有9间子公司，合计200多人

目前旗下拥有：综合商城、智慧新零售电商、社交电商、图文短视频电商、直播电商、挂售寄售电商、众筹电商无货源电商、异业联盟电商、社区团购电商、跨境电商、知识付费、在线教育、无人智慧酒店、抖音小程序等应用解决方案。

扩展资料

在市场经济时代，竞争可谓无处不在。尤其是白酒行业，加入竞争的人越来越多，单一的线下销售渠道已经难以发挥作用，没流量、没复购、留存客户难成为了每个商家的难题。那怎么才能打造属于自己的私域流量池，从根本上解决这些问题？

传统白酒行业营销方式的弊端：

1、品牌知名度不高；

2、没有稳定的客户群；

3、获客成本高；

4、销售渠道单一，运营成本高，且产品知名度低；

5、无法通过网络、微信等新媒体形式触达客户。

那如何打破传统白酒行业营销困境，从根本上解决以上问题呢？

链动2+1模式：通过建立V信生态圈，为企业提供从“获客-激活-复购-裂变-分享”的全链路营销解决方案，帮助企业在不改变原有模式的前提下，实现线上线下同步进行的精准营销，达到精准获客，轻松锁客的效果。

链动2+1模式，是基于传统的分销模式，通过裂变和分销来实现利益的重新分配，从而达到“分钱不分家”的目的。链动2+1模式以消费者为核心，将传统分销和链动相结合，通过“裂变+分销”的重新分配。

裂变

裂变是指借助社交网络，通过熟人社交关系的传播，让一个陌生人快速认识你、了解你、信任你。裂变有两个特点：一是可实现裂变传播；二是传播过程中能够传递更多信息，分享率更高。

链动2+1模式的“分佣机制”是以消费者为核心，将消费者作为主要

推广和分销人员，将消费者的社交网络作为主要推广渠道，实现了以消费者为中心的“分佣机制”。

链动2+1模式是以社交为纽带，通过分享链接获得佣金，让更多人成为分销商，实现流量裂变。

链动2+1模式通过“分享返利”和“推荐返利”两个部分来实现“分佣机制”。

“分享返利”：消费者通过分享链/接或海/报获得商品的分佣。

“推荐返利”：消费者推荐其他消费者购买产品，获得相应的佣金奖励。

用户在平台上购买任意金额的产品，都能获得相应的奖励；

如果你不知道什么样的商业模式适合你，想做一套适合自己的模式商城系统，或者想了解相关的一些知识，可以私信交流

#消费返利##消费全返 #消费增值