

## 茶叶新零售模式系统（2+1系统）

产品名称	茶叶新零售模式系统（2+1系统）
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司-APP软件开发
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市南沙区丰泽东路106号（自编1号楼）X1301-1346（仅限办公用途）（JM）
联系电话	18928932175 18928932175

## 产品详情

茶叶老板如何从一个产品衍化成一个平台？茶叶老板们都知道，经营茶叶生意需要不断开发新品以满足客户的需求。然而，仅仅停留在单一产品的销售模式很难持久地保持客户的忠诚度。因此，创造并发展一个茶叶平台就成了许多茶叶老板们关注的话题。茶叶平台的发展，实际上是把单一产品不断拓展丰富升华的过程。如何做到呢？以下几个关键点可以帮助茶叶老板实现这个目标：

1.丰富产品线 茶叶老板如果想做出一个茶叶平台，首先需要丰富产品线。这就意味着需要不断开发新品种茶叶，或者在原有茶叶产品的基础上加入新口味、新配方等因素，让消费者有更多的选择。

2.引入新的元素 单单丰富产品线，有时还不足以实现从产品到平台的转变。茶叶老板可以考虑引入其他元素，如茶文化茶旅游茶餐饮等等。这样一来，消费者就可以在茶叶平台上享受更多的服务与体验从而使平台更加有吸引力。

3.整合资源 茶叶老板们在发展茶叶平台时，需要整合更多的资源。无论是茶园、茶艺师品牌形象等方面，都要进行整合才能更好地实现从产品到平台的转变。同时，茶叶老板还需要充分利用网络与社交媒体等平台进行宣传与推广。

4.打造生态系统 茶叶老板们在创建一个茶叶平台后，还需要不断地维护和拓展这个生态系统。这个生态系统应该是一个相互促进、良性循环的体系，包括了供应链、消费者品牌等多方面的元素。\*后，茶叶老板们应该记住想要从一个产品衍化成一个平台需要长远的规划和实践。只有经过不断的努力和尝试，才能真正地实现这个目标

那么如何下手首先做什么呢？

2+1链动可通用市面上所有产品的一款营销模式

模式介绍：

身份制度：代理、老板

代理：\*\*499元产品，获得经理身份。直推奖励100元。

**【老板】**：推荐两个代理，升级老板身份，直推奖励300元，团队下级代理商进货赚取间推奖200元。

你在平台消费499元买了一套面膜，成为平台代理，你推荐朋友也\*\*了一套，商家把利润抽出100元奖励给你；你再次推荐另一个朋友\*\*，同样又获得100元。推荐这两个人之后，你就升级为平台的老板，这时候你推荐一个人成功\*\*，则会获得300元（直推100+见点200元）。

链动2+1模式，让商家把卖出去的产品利润分给代理和老板们，其实相当于采取薄利多销的方式快速让用户裂变，帮助商家快速引流。且只要有忠实\*\*晋升为“老板”身份，他们就会留有两个“代理”继续帮平台赚取收益，产生裂变闭环，\*\*平台运营的可持续性。