

代理分红app软件定制开发 分红商城系统功能定制开发

产品名称	代理分红app软件定制开发 分红商城系统功能定制开发
公司名称	济南旺丰信息技术有限公司
价格	16800.00/件
规格参数	品牌:旺丰 版本:app/小程序 产地:济南
公司地址	山东省济南市槐荫区
联系电话	13335112765 13335112765

产品详情

代理分红app软件定制开发 分红商城系统功能定制开发

分红幕简单的模型:

- 假设A是总经理等级经销商，A的团队中没有其他经销商，

那么A团队任何人购买商品，A都可以获得10%的分红。

假设服装商品200元，H购买服装商品，支付200元;

- 经销商等级及设置如上表，经销商结算基数为商品实际支付金额;
- B、F为总监等级经销商，A为总监理等级经销商;H购买的订单，经销商分红如下:
- F获得总监等级经销商分红: $200 * 8\% = 16$ 元;
- B和F经销商等级平级，没有经销商分红;
- A获得总经理等级经销商分红: $200 * (10\% - 8\%) = 4$ 元 (极差算法);

同样经销商管理分红/团队极差分红也可以设置升级条件形成不同等级，升级条件非常多可以叠加

区域分红系统管理什么?

1、区域化的管理有利于商家和各区域的代理商有秩序的管理客户，区域分红系统中合理的利益分配可以大限度的挖掘客户潜在的价值，有助于客户价值的大化。

2、商家在管理区域代理商相关人员的时候也可以间接的管理所有的区域，对各个区域的代理商进行人数的增减，以优胜略汰的方式留下人才，从而提高代理团队的质量和竞争能力。

3、区域分红系统能为商家提供一套全面的管理方法，良好的区域管理模式有助于后期商家进行招募代理商，而且分红模式的价值将潜力无限。

区域分红系统有什么好处?

简单介绍一下这个区域分红系统的模式，商家根据推广员的业绩情况和工作能力基于他们申请区域代理商权限，并按照实际情况来分配他们管理的区域成为了区域代理的推广员就可以拥有一定比例的产品利润率奖励，这个就是所谓的区域分红系统。

区域代理商的分红有多少完全按照他们的业绩来算，多劳多得，根据自己的能力来作为升级的依据，优胜略汰的模式有利激发区域代理商的工作积极性。

区域分红系统可以帮助商家对区域代理商作进一步的开发，发展高质量代理团队。