

现在的网约车平台，司机该怎么选，哪个比较好点？

| | |
|------|------------------------------|
| 产品名称 | 现在的网约车平台，司机该怎么选，哪个比较好点？ |
| 公司名称 | 上海美程汽车租赁有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 上海市闵行区黎安路1298号 |
| 联系电话 | 13671750587 13671750587 微信同号 |

产品详情

现在的网约车平台，司机该怎么选，哪个比较好点？

选择什么样的平台，首先你要根据平台的规则调整，包括分析你自己的情况来做决定，首先你要了解平台的规则，例如我以司机的角度拿北京来说，我把北京的网约车平台分成三个阵营，第一个阵营滴滴，它的优势很明显，订单量大时效高，缺点是对司机要求非常的苛刻，拿专车来说，服装要求白衬衣黑色领带，标准的话术缺一不可，车内不允许摆任何的多余东西，即使头枕和腰靠，统一脚垫，线上线下的神访，线下神访你会经常碰到，我干了14个月碰到8次神访，后来不幸的降级了，线上神访是在你车里装个桔视记录仪，可以随时随地监控着你，目前礼橙专车跟优享必须要装，听说快车现在开始要求装了，还有就是早晚高峰的在线时长和你的订单量，这是硬指标，乘客的一个差评直接反映到你的收入上，后果很严重，导致司机很紧张，如果你是一个兼职或者时间不够充足、服务意识不够强，不想被约束，那你根本没有必要浪费时间去参加认证培训，因为你跑不了多久还是被刷下来，这是第一阵营的滴滴。

第二阵营是首汽约车、神州专车跟曹操专车，这些平台要比滴滴要求少的多，没那么苛刻，没有强制要求你的服装，话术还是这个标准的服务流程，没有强制要求也不需要装摄像头，但是这些平台有一个*大的问题是司机结构非常复杂，例如它有自营司机、租车司机，甚至还有买车司机，结构复杂就会带来派单不公平，就像煮饺子，第一次捞饺子很容易捞，满满的而且捞到特别完整的饺子，第二下不容易捞，第三下捞饺子就出现烂皮的，那你有没有想过你是第几下，这就是*大的问题，所以导致我们的司机们怨声载道，你跑这些平台首先你要调整好心态，要不然根本跑不了。

第三阵营是以高德为首的聚合模式打车平台，依托高德的海量流量迅猛发展，一年多的时间订单量非常的大，例如我在十月份的时候，我跑的一个高德系下面的平台叫及时用车，我把多个平台打开在偏的地方，及时用车的单子经常提前进来，让我特别意外。

我是一直在上海跑网约车的，见证了从*刚开始的滴滴一家独大，到现在的百家争鸣.瓜分滴滴的份额，这样百花齐放对滴滴倒是没什么好处，但是对消费者有好处，只有竞争才会做的更好。今天的话题主要是讲司机的哈，说这么多乘客的好处大家好像也不关心。现在直接说重点，上海打车平台无非就是滴滴，高德，美团，哈罗，桔子，T3.曹操，万顺，先不说这些平台好与不好，只要能让司机赚到钱的平台就是好平台，怎么样才能赚钱呢，一个是看单价，一个是看单量。应该不难理解吧，如果单价低，一天累死累活也赚不到钱，如果单价高单量少的话也是搞不到钱。记住一点，只要单价高的要求就高，单价低的要求也少。这个要根据个人实际情况来分析判断做哪个平台，还有就是根据自己的车型来的，现在一般都是新能源的车，油车划不来。*主要的还是要有一些接单技巧.身边的老司机朋友一天下来一千多不成问题.每一单都在司机的可控范围内.提前结束订单或者在什么合适的时候该开启什么模式（一口价.顺路单.拼车....等）这些在不同的情况下合理运用.

以上的分析都是根据北京的网约车环境自己的一些看法，你要根据自身情况，包括你自己的车型再做决定，如果你不想受到滴滴那么多约束的话，你完全可以选择高德中的桔子打车，这种平台订单量真的很大，而且发展非常快，未来可期。

这次就说这么多吧，如果还有不清楚的也可以直接留言资讯，作为一个老司机也可以为新司机做些力所能及的事情，避免你们走弯路，会议结束。

详情咨询需致电（同微）刘经理

地址：上海市闵行区黎安路1298号1栋3楼