

华夏抗癌创佳绩，认购转让模式功不可没。认购转让模式+技术服务+电商模式分析，微三云麦超解读

产品名称	华夏抗癌创佳绩，认购转让模式功不可没。认购转让模式+技术服务+电商模式分析，微三云麦超解读
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

华夏抗癌创佳绩，认购转/让模式功不可没。认购转/让模式+技术服务+电商模式分析，微三云麦超解读

重要介绍：微三云云平台：我们将目光转向线下场景，如果作为线下业务负责人，私域就是门店/导购触达的消费者数量，以及门店业务覆盖的物理范围等。如果这时线下业务负责人，还统一管理了品牌直营的微信小程序业务、官网零售业务，自然就会从私域运营角度出发，将线下门店，线上小程序、官网渠道的所有私域统一思考。如果是作为消费者零售业务总负责人，所有面向消费者的阵地，所有可以销售的领域，其实都是私域。因为他们的职责让他们不得不考虑，要全方位地进行消费者和会员的统一运营，权益的统一和“一盘货”经营。微三云系统提供自由应用组合的方案，任意组合上百个营销模式功能，另外还有创新模式系统功能比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等，可以让客户先购买zui急需用的功能先上线，后续补差价升级系统，低成本先上线，后续又预备了丰富的功能应用功能，满足企业短期、中期、长期的实现的功能需求。

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行/业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

认购转/让模式+技术服务+电商模式分析

在大平台林立的电商行业中，新平台想要涌入市场分一杯羹是一件天大的难事。

许多新平台刚踏入电商行业，还没来得及大展宏图，就被残忍又冷漠的市场一点点驱赶、淘汰。这是什么原因呢？这是因为很多新平台选择了不靠谱的商业模式，被不靠谱的商业模式带上了不靠谱的发展道路，都不需要太久，一段时间就会被消费者抛弃，被市场淘汰。

那么什么样的商业模式才是靠谱的呢？做出实绩的华夏抗癌告诉你，选择认购转/让模式，你就成功了一大步。

什么是认购转/让模式呢？其实认购转/让与商品转卖的意思差不多，本质都是一样的，都是靠转卖/转/让商品换取金钱的商业营销模式。当然，商品转卖模式可能只需要你将不需要的商品进行转卖，而认购转/让模式还需要一个认购的过程。也就是说你需要在平台认购指定产品，认购之后再将商品进行转/让，最终获取应有的收入，这就是所谓的认购转/让模式。

那么认购转/让模式到底怎么玩？我们以华夏抗癌为例子分析一下：

玩法介绍：

I 注册用户实名认证领取福利

I 认购疫苗，领取每天收入

I 可选择赠送疫苗，领取每天收入

注册认证：

1. 赠送50点健康值，以及74元补助金到可提余额可提现(74元 七天有效期)。

2. 可免费领取100元新冠疫苗一份，每日收入1.5元到可提余额、可提现。

(注：平台不定时更新各种福利，每天登录平台 弹窗可查详情；超过7天未完成认购激活，补贴金被收回后，将永/久无法参与签到领取补贴金福利。)

提现规则：

可提余额满100元即可提现

提现时间：9点~22点(24小时到账)

分享用户：以自愿为原则，适合自己就好，也可以提现到账(每天收入1.5元，70天可提现105元，耗点时间)。

健康值兑换健康小屋：

50点健康值，兑换一个体验版小屋，年收入30000元(每人上限3个)

1000点健康值，兑换一个永/久版小屋，年收入35万~40万元，(兑换无上限)

(健康小屋收入领取时间 9月12号发放)

项目收入：

I 认购600元疫苗，每收入9元(上级每天共享收入9元)

I 认购1000元疫苗，每收入14元(上级每天共享收入15元)

I 认购3000元疫苗，每收入45元(上级每天共享收入45元)

I 认购5000元疫苗，每收入80元(上级每天共享收入75元)

I 认购10000元疫苗，每收入170元(上级每天共享收入150元)

I 认购20000元疫苗，每收入360元(上级每天共享收入300元)

分享下级认购任意项目，上级可同时享受下级该项目每天收入，每天释放收入每天均可提现。

华夏抗癌之所以能够做出业绩，背后依靠的认购转/让模式功不可没。

为什么说认购转/让模式功不可没呢？原因在于，认购转/让模式的底层逻辑非常严谨，但操作方式非常简单。这也就意味着用户不需要费劲就能够轻松上手，且模式逻辑能够为平台托底，为用户在平台中的活动保驾护航。这种商业模式能够让用户安心参与，自然就能帮助平台引流、提升业绩。

小编在电商行业摸爬滚打多年，积累了许多人脉与经验，手上有不少可靠的咨询渠道与合作平台。小编做到现在的位置，基本也不需要靠这些东西谋生了，所以小编决定给各位创业者发放福利，为各位创业者提供一份绵薄之力。想要了解模式详情或自己创业的老板都可以向小编留言，小编随时提供免费资料哦！

扩展阅读：

微三云系统底层优势——提供丰富的二次开、发接口：微三云市场总监麦超表示，微软有微软的操作系统，苹果有苹果的操作系统，谷歌有安卓操作系统，华为也推出了鸿蒙操作系统，那么在“零售数字化”这个专项赛道上，微三云在20周年之际推出了自己的操作系统--云平台OS。其初心就是让品牌企业不用再在到处采购不同标准，不能互通，不能复用，需要频繁对接的各种五花八门的数字化系统。云平台iOS把零售数字化的底层能力抽象出来，以云原生微服务形式，将底层的共性能力输送给上层的各个业务应用，实现能力复用，数据互通，减少对接。云平台OS预留丰富的底层数据接口，全球语言、分销模式、数据中心、财务中心、会员中心、订单中心等，二次开、发门槛低开、发快，提供二次开发咨询和技术支持，完备的各种开、发接口和接口文档，微三云系统具有100多种应用模式供选择，思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，拼商抽奖模式、广告电商模式等应用营销模式均可购、买标准系统或者源码定制开、发，可支持对接第三方商城、第三方ERP、第三方订单分佣，第三方APP