

链动2+1逻辑解析——拉新、引流、裂变的私域电商模式！

产品名称	链动2+1逻辑解析——拉新、引流、裂变的私域电商模式！
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

社交电商的火热，在2023新的一年，如何布局属于自己的私域电商营销系统平台？俗话说，得**者，得天下。 **也是一切生意的根源，社交电商是以人、以消费者为中心，在营销推广之前就是从人群的定位到解决需求的痛点开始的，所以说定位这块非常重要。

同时它所具备的社交化元素，可以是消费者之间基于社交网络中，以及借助平台相关工具进行分享互动，加上产品的质量可以保证经营者的个人IP属性做背书，轻松创业，实现产品传播、 **变现。

如今在社交圈中，找到一个非常简单、上手快，与此同时可以给到客户较大特惠，同时让消费者、商家在其中不用太多复杂的流程，就能达到“轻松盈利赚钱”，目前就有这样一款商业模式，能帮助实体企业转型，分销裂变、快速发展团队的链动2+1模式。

该模式针对企业转型平台而言，实际能平台带来巨大的能量和**，同时还能快速**销售额的一款拉新引流项目，是目前所有运营模式中速度非常快的裂变模式，并且该模式合规合法，身份层级分明，在鼓励用户购买分享获利的同时，可以让团队长们迅速看到收益，从而做到多劳多得。

模式适合的企业范围也是非常的广，不仅适用一些想做新零售的卖家，对于一些服务业、健康食品、医疗美容、酒类等等，都有非常大的优势，算得上是当下来讲，所有领域都能采用的一款引流模式，便捷去进行线上营销。

链动中有两个独立的身份，代理和老板，身份这块平台也可自定义设置。还有两个非常好的特点，也是为什么很多模式频频出现问题，而链动2+1能独占前茅的优势所在。

特点一走留机制：与之前的一些模式不一样，需要有很多推荐关系和条件，才能满足下一身份，而链动2+1则是推荐分享只需要两个有效用户消费，就能成为平台的第二个老板身份，同时呢成为老板身份，就需要脱离之前的市场，去发展属于自己的营销主场，为其确保平台上的可持续发展方向，*初推荐的这两个用户，需要留给上级继续做赋能，确保继续稳定发展。

特点二帮扶机制：为了确保每位用户能够参与平台的链动方式，拿到自身合理的盈利，*初留给上级的两个用户必须要做到平台所设置的条件后，成为老板之人才可以拿到****的所得盈利。

不同的身份也拥有不同奖励机制，比如消费499成为代理，他所获得的奖励就有直推奖励，而成为老板身份，则需要成功邀请两位有效的用户购买499产品，才可获得第二个身份，同时获得的奖励也是非常的多，比如直推奖、见点奖、平级奖等等，奖励设置方式也是非常的便捷，拿到商品的同时，也能获得身份所带来的奖励。

如果你还在为实体店如何去发展，如何转型？或是想要详细了解更多盈利模式、模式介绍、模式方案、APP开发等，可咨询相关资料介绍和实际运营方式。