

# 电商创业项目，分享购模式是这样赚钱的！

产品名称	电商创业项目，分享购模式是这样赚钱的！
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

## 产品详情

企业如果拥有一个好的商业模式，就等于里成功近了一大半。商业模式理解起来其实是一个非常抽象、非常复杂的概念。也一直都是被讨论得到\*多的话题之一，以商业发展的基础，任何一个企业想要取得好的效果，都离不开商业模式的设计以及实施，没有好的商业模式作为撑持，80%以上的企业平台都会走向失败。

有的人研发设计新品，能够满足自己的要求，而并不是很了解销售市场；有的人开辟公司一段时间了，但依然不清楚企业需要怎么赚钱。自主创业，说起来非常容易，但是如果如果没有正确的方式，蔑视经济规律、不太了解客户需求、并没有好的商业模式和好的团队组员，那样创业好项目取得成功融资机遇并不算太大。

去年下半年刚研发出来的一款新的电商创业项目——分享购模式，它是一款结合了各大主流消费平台、

自营商城品牌、第三方生活服务平台为一体的电商商业模式，在产品量短缺的情况下，也可融合供应链选品结合到平台实施运营。把主流的消费平台进行融合起来，将稀散的流量都吸引到自身的平台中来，结合分享购的商业逻辑在平台进行共通，更好的帮助消费者能省钱和赚到钱，从而增加用户对于平台的黏性和依赖性。

消费者通过小程序、公众号、H5或APP等方式进入平台，用户可以根据平时的喜好和需求，自由选购商城内部或第三方平台的产品及服务，两边都有不同的优惠折扣，对于一些原本在实体选择上有困难症的用户来说，趁空余休息时间去选购，同时还能享受到优惠和奖励，何乐而不为呢是吧。

分享邀请新用户进入平台消费，可直接获得上级身份获得的分享奖励，如自身要涉及到提现环节的话，平台针对这块有设置了一些条件，一是每人必须分享五个人注册消费，二是每月自身完成9笔订单，完成后既然达成平台的提现标准，从第二个月起，则只需要完成后面一个条件即可，为什么说必须要完成这两个条件呢？因为平台也需要发展，需要裂变，如果说你进入平台，什么都不用做，就可以拿走部分奖励，对于平台，对于一些推广的会员来说，肯定是不能赞同的，我也在消费、也在推广，为什么他不用做就可以跟我拿到差不多的奖励，这种方式肯定是不行的，所以公平合理性也是非常重要。

第三方CPS这块的操作方式说明：

用户通过平台领券的方式，跳转到第三方平台消费，这边平台会根据用户所实际购买的产品价格，拿出产品利润里5%-30%左右先返佣给自营平台，平台会把这部分佣金来进行合理分配，40%给到消费者自身

，40%给到消费者上级，10%给到消费者所属区域合伙人，剩下的10%则留存于平台做运作收益。采用一种薄利多销的方式合理进行。

分享购这款模式，也是受到了不少实体企业的采纳和用户的热衷参与，在这个模式中，基本80%以上都能解决用户日常生活上对于产品消费的需求和提供服务的不便，平稳合理的运用了商城基本的分佣逻辑，为平台、商家和消费者带来了便利。

如需完整分享购相关资料和方案、相关软件开发、模式设计的需求，可后台私信获取。