

惠州美容院美业专业拓客公司团队电话

产品名称	惠州美容院美业专业拓客公司团队电话
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

三、美容院开业活动方案策划准备工作

奖励办法：消费满100元送50元，抽奖、小礼品赠送、现场提问小奖品。1、消费满100元送50元代金券，开业事务繁多，这样的方法操作简单，给顾客的实惠明确。2、如果不考虑100送50的方案，也可针对性制定。如：消费满100，送包月美容。满200元，送价值100元的产品等。3、赠送力度分析，对于产品，100元有50元利润，赠送的50元如果购买产品，依然有25元利润，100元实际赠送25元，约等于产品打七折，如果是顾客用代金券消费服务，则利润空间还要大。4、代金券设计：赠送券分美容代金券和美发代金券，面值分50、30、10元不等。代金券不记名，不挂失，盖章有效，只能单人消费，消费不累积，比如50元券，如果消费40元，不找零，如果消费50元以上服务或产品，则需要另加钱。

易地推美容院拓客公司，为每一家美容院量身定制专属拓客留客方案，详情可以咨询易地推美业拓客老师，当成自己的美容院用心拓客，就找易地推

赠送技巧：先送(多送)大面值券，后送(少送)小面值券。比如：顾客买800元产品，赠送400元，则送50元7张，30元1张，10元2张。这样50元的券，很难有适合价位的消费，顾客不是舍去一部分，就是需要多加钱消费，有利于美容院。5、小礼品赠送：开业酬宾期间，每位消费顾客均赠送一份精美小礼品，3~10元即可，如梳子、小化妆镜、便携化装包、香皂、牙膏、洗发水、沐浴露、雨伞、小饰品均可考虑。但不能买劣质产品，以品牌度高的产品为佳。如力士香皂、高露洁牙膏等。