

拼团模式系统开发的功能性与优势介绍！

产品名称	拼团模式系统开发的功能性与优势介绍！
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

拼商、拼团这几个词，在近几年来是特别火的一个项目，包含大家日常生活中的一些商城拼单的团购环节，能够让用户通过团队的拼团，以更低的价钱购买到心仪的产品的平台，就是拼团小程序或APP系统。

顾名思义，拼团不仅是一个人的省钱软件，更是一个团队的省钱助手。对于当前喜欢剁手购买电商产品的用户而言，他们对这种又可以省钱，又可以满足购买欲望的系统来说，他们抵抗力会下滑，那么拼团模式系统的开发具有什么样的功能性呢？

拼团的方式玩法也有很多，可以几个人一起拼团，会比单独去购买要便宜很多，比如说三人成团或者十人成团，我们就以那们就以三人和十人拼购成团分别来举个例子。

三人拼团：由团长选购产品申请成团，三人加入到这个产品的团购里面，确认十人都付完款，假设原价100元的产品，每人只需要付90元就可以买到这个商品，但需要通过拼团的方式去进行，这个模式也是很多商家都是使用的一款模式，能直接解决平台复购等问题。

十人拼团：跟上面三人成团的逻辑差不多，只是说会随机抽取几个人中奖，几个人不中奖，中奖的人获得产品，没中的人全部退还所付金额，额外还可赠送积分或购物币。

积分和购物币的作用可能大多数的人都知道，可进行商品兑换和抵扣，在满足的情况下也可以通过购物币的形式去选择参与拼团，购物币也相当于等额的现金。在商品利润合适的情况下，还可给没中的几个人返10元的红包，红包下发到零钱是可以提现的。

这样的模式，可以激发消费者拼团成团的欲望，抽中可以拿优惠的产品，未抽中金额全数返还，还获得部分的资金，这样的好处，对于消费者来说何乐不为，对于平台来说，拿出利润的一部分来分发给消费者，增加他们的平台积极性，解决平台产品的复购率，这样的模式你有何理解拒绝？有何理解不采取呢？

当然，平台展示产品功能也是相对关键，这些都是*基础的，商品详情和评论都是可以去查看的，为用户更好的去呈现产品的信息是非常重要的，用户对商品有一定的熟悉，才能保障消费者的利益。用户能通

过各项数据化、信息化的模式熟悉产品以及平台的各项信息。

建议可以搭配快速发展团队，引流裂变会员的模式，链动2+1一起来运作，更能快速为平台招募更多的团队和会员，为平台引流、复购、留存赋能。

以上就是拼团模式玩法与奖励制度的基本介绍，如对此模式这块感兴趣的老板，可私信交流。