

专业音频怎么入驻京东自营?

产品名称	专业音频怎么入驻京东自营?
公司名称	合肥喵衍电子商务有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	安徽省合肥市经济技术开发区莲花路690号尚泽时代广场A3幢办3005
联系电话	19142446897 19142446897

产品详情

想要申请入驻京东自营店，该怎么申请呢?这是很多想做京东自营的商家都想要了解的问题。下面我们就来看看京东自营入驻流程，很简单，需要的朋友可以参考下。

1、官网注册，在线申请入驻

按照流程走入申请，大致分为账号注册、填写商家信息、招商分配、入驻审核。如果如入驻过程中遇到10个工作日仍没收到反馈，可拨打京东平台的电话(400-136-6618)协助处理，或者可升级邮箱协助处理(申请入口里有)，里面的邮箱为各个品类的京东部门对接人或者负责人，可邮件联系反馈，等待处理。

2、邀约入驻

此种方式主要是先联系上京东采销，联系入驻新品类的采销可通过已认识的商家或者已合作采销介绍认识、帮助提供联系方式。有些代运营公司手里都有大牌子，因此会认识一些层级高的人，也可经过代运营帮忙介绍入驻，如果本身认识京东高层介绍会更好。

一般自营商家入驻，会对商家有一定的要求，比较在意品牌知名度与商家实力，实力强的商家更容易入驻。需要注意的是，京东强势品类一般都是京东邀约入驻，如3C、美妆、个护品类，这些品类对商家的要求比较高，一般会让小品牌小商家从京东pop商家店铺做起，pop做的好才会引进做自营。

3. 合作洽谈

联系上采销之后，就是洽谈阶段了，此阶段比较重要的是谈好扣点、毛保、账期、结算方式、活动支持等主要合同条款。

【扣点】一般指按照采购金额收取的月度佣金点位，也叫月返(采购返利)，也可能会有那种按照年度收取的年度阶梯形式的扣点。

【毛保】毛利保护，指确保京东拥有的毛利率点位，比如某商品日常售价100元，卖给京东80元(供货价)，最后卖给用户是70元，那对于京东来说岂不是亏了很多，这时候毛保就起了作用，假如毛保签订的是10%，这时候就要给京东补偿这部分损失，毛保补偿金额= $70 * 10\% - (70 - 80) = 17$ 元，此金额代表需要补偿给京东的费用，一般是账扣。

【综合毛保】综合毛保=扣点+毛保，简而言之，就是扣点和毛保加起来的综合佣金点位。综合毛保的组合形式可有多种形式，可签成扣点+毛保的组成形式，也可签成纯毛保的形式。

【账期】常见的账期为60天，也有30天的，代表多少天可拿到回款。

【结算方式】主要分账期结算和实销实结方式。比如说60天账期，账期结算指货物入库京东60天后(2个月)，按照采购金额进入货款结算;30天账期，实销实结指当月卖出的多少金额，下个月(30天后)按照卖出的金额结算货款。

【活动支持】谈判入驻，站在采销角度，比较关注的是能有多少资源支持，如货品折扣、广告投入等资源，有资源支持，意味着更有可能带来GMV。

看到这里，你是否对京东自营店铺入驻有了更全面的认识呢?作为一名合格的电商人，一定要有一个良好的心态和互相交流学习的圈子，不管是获取最新的行业动态，还是最新的操作方法，交流和学习都必不可少。