

想知道千川商城凭什么能创下显赫业绩吗？直播转卖模式+电商模式分析+技术服务，微三云麦超解读

产品名称	想知道千川商城凭什么能创下显赫业绩吗？直播转卖模式+电商模式分析+技术服务，微三云麦超解读
公司名称	东莞市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

想知道千川商城凭什么能创下显赫业绩吗？直播转卖模式+电商模式分析+技术服务，微三云麦超解读

重要介绍：为什么选择微三云系统：微三云与在国内外拥有较高品牌知、名度和美誉度的众多高新科技企业集团良好合作，共同进军互联网新零售事业，为全国莘莘学子发展带去新的新零售平台运营契机。微三云采用详细的方案，过硬的技术，扎实严谨的研发流程，满足5万并发量的系统架构完成开发。成功推进了与众多集团公司互联网新零售的发展！

结合云平台底层：丰富的社交电商功能，为企业营销卖货提供实力支撑。

建生态体系：可打通微三云各大应用体系，便于建生态，拓展产业链。

多用户端口：可打通公众号、小程序、APP、H5等端口，灵活布控市场。

关系可共享：40+应用可灵活搭配，且用户关系可互通，快速裂变。结合超级云

APP：平台营销活动引流的用户可以长期的留存、沉淀并二次转化。

给解决方案：免费为企业提供免费诊断咨询，并输出完整的就解决方案。多销售模式：支持和SaaS销售模式，企业可灵活招商，掌控大数据。

运营有保障：百人运营团队做后盾，扶持应用快速上线，免费迭代升级。微三云2021

年有思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1

奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、泰山众筹模式，太爱速m

秒杀寄售模式，秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等比较火的应用模式。

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开/发和商业模式策划行/业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合

适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

直播转卖模式+电商模式分析+技术服务

见过在直播间卖零食的；见过在直播间卖美妆的；见过在直播间卖衣服的；但在直播间卖翡翠的你见过没有？

翡翠作为高消费商品，买到手不止具备收藏价值，保存久了还能保值，这对许多有闲钱的消费者来说是一种稳妥的理财方式。正因为明白消费者的理财心理，一些商家将目光放在了翡翠市场上，这就有了运用直播转卖模式大赚特赚的千川商城。

什么是直播转卖模式？

直播转卖模式是一种新颖的电商营销方式。这种模式以卖货为核心，用户可在平台内下单支付购买商品，喜欢商品可直接提取，不喜欢可放在平台选择合适的主播进行转卖，转卖所得的商品本金与收入都会返回用户账户。这样一种商业模式能够为主播提供工作机会，也能够为用户提供赚钱的机会，还能够为平台减少存货，是一种惠及多方的商业模式。

那么直播转卖模式怎么玩呢？我们以千川商城为例子介绍一下：

玩法步骤：

I 用户进入平台，选择心仪商品，下单并支付，可直接提货，也可选择主播转卖

I 根据商品的价格和收入，选择合适的主播委托转卖，转卖时间1-30天，每天收入1-1.5%

I 主播将在规定时间内将商品卖出，本金与收入返回用户账户

新人奖励：

I 新人见面礼，新用户首次参与转卖，赠送10元现金红包（可提现）

I 分享有好礼，分享1名新用户，分享人可获得20元现金红包（可提现）

商品类型：

200元翡翠商品，可转卖1天，净赚1%，收入2元，总收入202元；

1000元翡翠商品，可转卖1-7天，净赚1-8.05%，收入10-80.5元，总收入1010-1080.5元；

3000元翡翠商品，可转卖1-7天，净赚1-8.05%，收入30-241.5元，总收入3030-3241.5元；

5000元翡翠商品，可转卖1-7天，净赚1-8.05%，收入50-402.5元，总收入5050-5402.5元；

10000元翡翠商品，可转卖7-15天，净赚8.05-19.5%，收入805-1950元，总收入10805-11950元；

30000元翡翠商品，可转卖7-15-30天，净赚8.05-19.5-45%，收入2410-5950-13500元，总收入32410-35850-43500元；

80000元翡翠商品，可转卖7-15-30天，净赚8.05-19.5-45%，收入6440-15600-36000元，总收入86440-95600-160000元。

（净收入率计算表：1天*1%=1%，7天*1.15%=8.05%，15天*1.3%=19.5%，30天*1.5%=45%）

现金收入：

以每位好友循环消费1万元为例：

LV1：注册并实名首次参与转卖，新人奖10元，拿一级和二级收入10%，拿20积分，月收入3000元

LV2：直接分享5名好友或自身消费5万元，新人奖10元+直接分享奖20元，达标奖300元，拿一级和二级收入15%，拿100积分，月收入5250元

LV3：直接分享12名好友或自身消费12万元，新人奖10元+直接分享奖20元，达标奖1000元，拿一级和二级收入20%，拿300积分，月收入10000元以上

LV4：团队内500名好友，新人奖10元+直接分享奖20元，达标奖6000元，拿1500积分，月收入20万以上

LV5：团队内5000名好友，新人奖10元+直接分享奖20元，达标奖60000元，拿5000积分，月收入200万以上

LV6：团队内10000名好友，新人奖10元+直接分享奖20元，达标奖10万元，拿50000积分，月收入500万以上

积分机制：

LV1：1级好友消耗积分的10%

LV2：2级好友消耗积分的8%

LV3：3级好友消耗积分的6%

LV4：4-6级好友消耗积分的3%

LV5：7-10级好友消耗积分的1%

LV6：联系客服了解

注：以上积分奖励可叠加领取

也就是说，在这个模式中，你越是买入高价的翡翠进行转卖，越是分享更多的人进来玩，你能获得的收入就越高，奖励就越多。

正所谓，舍不得孩子套不住狼。如果你有足够的资金，一次性买一个上万的翡翠放在直播间转卖，只要翡翠卖出，你就能获得上万的收入。如果你资金不够，你就可以买几千或者几百的翡翠，一天买一个，一天赚一点，即便这样你也可以日入过百，月入上万。

赚钱的方式千千万，有既简单又好赚的方法为什么不去尝试呢？

小编从事电商行业多年，见过许多平台崛起又倒塌，对此总结出一个规律：模式选得好，平台无烦恼。以小编多年的工作经验来看，直播转卖模式的优势在于玩法新颖，操作简单。对于想要创业的老板来说，这就是达成目标的捷径！小编手里刚好有可靠的咨询渠道与合作平台，对模式感兴趣或是想要合作的老板都可以向小编留言，小编随时回复哦！

扩展阅读：

目前软件行业存在的五大难题：一、信息差：甲乙双方信息不对称，存在价格混乱、资质、实力、质量良莠不齐等现象。二、低价大：开发成本高，周期长，易错失风口.....三、拓展性：不能灵活扩展与部署，如有改动需整个系统更新。四、重复性：无法快速引用现有产品，相同功能需重复开发。五、不可控：市面多以 SaaS 模式出售，企业的技术和数据掌控在服务商手中，风险高。微三云是一个以产品方法论驱动的新型互联网公司我们致力于以用户场景为切入点，以产品体验为核心，以高并发技术为工具帮助合作伙伴实现数字化转型与企业信息化建设，打造移动互联网供应链平台，以平台的力量凝聚软件行业生态，解决信息不对称问题。