

电商IP时代来临，如何玩转社交电商！

产品名称	电商IP时代来临，如何玩转社交电商！
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

随着流量入口价值的降低，电商 IP 时代的来临，移动社交电商获得了飞速的发展，在运营与营销的过程中，商家们往往为了降低营销成本，主动制造消费理由，通过各类促销、折扣来刺激消费，然而在回归商业买卖的本质之外，巧妙的利用借势营销，能够起到品牌效益深入人心的作用。

而社交电商作为当下获取流量相对于传统电商更容易的电商行业，社交电商的服务范围面积是相当广的，正所谓是“哪里有社交，哪里就有流量”。

那么现在很多人考虑得*多的就是，如何来玩转社交电商？

一款链动2+1，新型电商商业模式，是一款以引流卖货为主，对于初创者，以及转型到互联网的老板来说

，是一个非常适合的电商商业模式，对于平台前期运营可谓是非常便捷且极易理解以及上手十分简单。

链动2+1作为快速招商代理，平台发展的一个模式，采用身份机制：老板、代理。

这里我就拿一个实际的平台案例，来分享给大家：

首先平台设立了一套499或多套的产品价格，用户需要通过购买这个499的礼包，才能成为代理。

成为老板，则需要代理邀请2位代理即可成为老板。

这些都是简单的机制，后面的奖励机制才是其中的重头戏。

奖励机制：

1.直推奖励：当用户成为代理之后即可享有此奖励，每直推一位用户购买499礼包都可以得到100元的直推奖励。

2.见单奖励：当代理推荐两位代理成为老板之后才可享受见单奖励，每直推一位用户购买499礼包，都可以从中获得100的直推奖励以及200的见单奖励，当下级代理又推荐其他用户进入也能从中获得200见单奖励（A老板——B代理——C用户，A老板推荐B代理获得300，B代理推荐C用户，A老板得200）

3.平级奖励：当老板所推荐的代理也升级成为老板之后，那么上级老板可以从下级老板的收益当中拿到平台额外补贴他的10%的收益。（A老板——B代理，B升级为老板之后，B推荐一位用户得300奖励，A从中获得平台额外奖励的 $300 \times 10\% = 30$ 奖励）

4.不过很重要的还是其中的帮扶机制，可以有效抵制一些想要“薅羊毛”的用户，用户通过购买礼包，拉入“死号”或者不活跃号等，升级老板这种有损耗平台的方式，将会直接导致平台发展受限。

于是设置了帮扶机制设立在平台当中，帮扶机制将代理邀请的*开始的两位用户进行规则设立，当邀请的代理并未达成邀请两位用户的话，上级老板则只能收益80%，剩下的20%则冻结为帮扶基金，当达成设立的规则之后则解除冻结获得全部收益。

5.换点功能：5.0版本还做了换点功能，针对把活跃的用户换位到副市场，尽快地去帮助自己拿到被冻结的部分奖励。

6、V3身份专属礼包：5.0版本还新增了身份专属礼包，针对于把活跃的号换到副市场，所不能享受到其中某一位或者两位的收益，所设立的V3身份礼包，购买后获得之前留给上级副市场收益的一部分，大大

的增加了用户的积极性。

当然这个案例平台已经做到后期，于是还增添了一些其他的服 务，像是对接广告商、线下线上服务、各种供应链完善他的平台，通过前期成功的引流，就能够达到这样的效果。

当然*重要的一点就是，利用链动商业模式，方便了每一位用户的加盟，后续增加团队分红以及大部分的商业行为。

如果说，有对这个模式感兴趣的朋友或创业者，或者说有不同想法和见解，可私聊加个关注，老杨每天为你分享市面上*火热的商业模式。