

# 1688无货源项目

产品名称	1688无货源项目
公司名称	河南世耀诚实业集团有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	南阳市卧龙区工业路华龙广告二楼
联系电话	13140513661 18338218580

## 产品详情

近日看到一个实操性很强的无货源项目，比咸鱼、淘宝的店群会更轻松一些。淘宝、咸鱼店群赚的是羊毛党和宝妈的钱，这个1688是赚微商的钱，而且引流到个人微信中，属于更稳定长久的项目，经过个人分析后分享给大家。

### 一、项目逻辑：

#### 1、前期准备：

货源：寻找义乌、广州、青岛等地的商品货源，找一些有价格优势、适合微商推广的产品，谈好价格、代发等，整理出商品列表。

微信号：准备一个或几个微信号，连续发几天的商品相册，把自己的号养成和微商号类似的厂家号。一个微信号，就定一个品类。

1688店铺：注册1688，需要一些费用，各地费用不同，多的五六千，少的一两千。

### 二、引流：

通过寻找竞品或者厂家提供的商品图，加工处理一下，加上自己微信，加上一些微商感兴趣的广告语（比如一件代发、一手厂家等），发布到1688上即可。不同时间段上传商品，1天少则30-50个。

价格：价格比拿货价高0.5-20元即可，看具体商品（引流商品可价格偏低，实际在朋友圈销售的商品，属于无法再1688上架的商品，这部分利润会比较高）

### 三、微信运营

加V：尽量分散加好友，批量通过无法提供很好的服务，以及有微信风控的风险。

发朋友圈：转发源头的商品相册，或自己制作的商品相册。无成交时，可去“借”点成交图。

发好友：每天群发一张商品合集图（不要怕拉黑，拉黑就不是你的目标用户）

下单：当客户下单后，一般直接微信转账，然后自己给上游下单，让对方发货即可。

### 四、利润

1688引流过来的精准微商，弄得好点，1天能加30-40精准粉。引流的商品没啥利润空间，朋友圈的商品才有利润空间。

微信运营好，当他们需要货时，直接找你下单，经常就是一个列表的商品，数量很大。一单赚个几千块属于常事。

### 五、项目分析：

这个项目关键地方有两个，一个是靠谱、有价格优势的货源，一个是微信运营。

这是一个现金流买卖，较大的成本就是1688开店成本，以及微信运营的人力成本。属于赚信息差的买卖，永远都会存在的生意。

微商会比散客强的一点，是因为他们自身具备卖货能力，所以建立好交易关系，往往是长期稳定要货，量还很大。