

# 唐河县产品网络营销推广营销外包托管公司

产品名称	唐河县产品网络营销推广营销外包托管公司
公司名称	河南刘贵商务服务有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	河南省南阳市卧龙区卧龙岗街道卧龙路经纬国际1号楼810（注册地址）
联系电话	13323693821 13140513661

## 产品详情

网络营销简单来说，就是以互联网为依托，目的在于宣传企业品牌、吸引客户、增加客户粘性、提高转化率的一种营销活动。互联网对人们生活的影响日益扩大，我们对于网络营销的认识也进一步加深。

越来越多成功的网络营销案例被人谈起，人们纷纷开始注目网络营销，更多的人在思考怎么去做网络营销，如何做网络营销，才能进行品牌推广，吸引客户的关注？不用着急，融河矩媒下面就来告诉你如何做网络营销推广的方法：

### 01.搜索引擎营销

用户通过搜索引擎搜索关键词进入网站了解他所需要的信息，主要目的在于被搜索引擎收录，在搜索结果中排名靠前，得到更多的点击和关注，增加网站曝光度。

搜索引擎营销的主要方法包括：SEO优化，竞价排名，付费排名，关键词排名，网站链接等等。

### 02.电子邮件营销

以订阅的方式将行业及产品的信息通过电子邮件发给所需要的用户，让客户及时了解产品的最新信息，也是维护企业和客户良好关系的方法。

### 03.IM营销即时通讯营销

IM营销又叫即时通讯营销，是企业通过即时工具im推广产品和品牌,以实现目标客户挖掘和转化的营销方式。企业通过IM工具可以和客户进行实时的在线交流，也可以发布产品信息和促销信息。即时通讯营销具有互动性强，营销效率高，传播范围大的优势，所以客户的转化率也是可观的。

#### 4.病毒式营销

是比较常用的网络营销推广方式，关键点在于找到营销的引爆点，然后再通过用户的人际社交网络使信息像病毒一样传播和扩散。几何倍数的传播速度，高效率的接收，更新速度快是营销的特点。

#### 5.BBS营销

BBS营销就是论坛推广，在大门户，权重高的论坛，通过文字、图片、视频等方式发布企业的产品和服务的信息。明确产品定位，发到相应的论坛，注意和网友的互动，使帖子有较高的活跃度，发帖标题和内容要有创新，吸引人。

#### 6.博客营销

通过博客网站或博客论坛，利用博客作者个人的知识、兴趣和生活体验等传播商品信息的营销活动。与博客营销相关的有个人博客，企业博客，职业博客，营销博客等。成功的利用博客，可以增加搜索引擎的可见性，为网站带来访问量，减少了额外的广告费用。

#### 7.视频营销

用更直接，更感官的方式，以影像的方式来介绍产品，使得产品更立体，用户也更容易接受。

#### 8.口碑营销

口碑是目标，营销是手段，产品是基石。口碑营销比较重要的特点是可信度高，口碑传播都是在朋友，同学，亲戚等较为密切的关系当中进行的，相对于其他商家，广告，促销等手段，这个可信度更高，这样传播的效率会更好。

#### 9.体验式微营销

体验式微营销是以体验为主，以SNS、微博、微电影、微信、微视、微生活、微电子商务等为代表的新媒体形式，通过消费者的感官、情感、思考、行动、关联五个方面，重新定义、来设计营销的思考方式。强化体验感受，使得转化率提高。