

公牛推出两款充电桩，代理模式成为电商新风口？

产品名称	公牛推出两款充电桩，代理模式成为电商新风口？
公司名称	东莞市南城缘宝商务信息咨询服务部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市石排镇瑞和路松山湖生态园B栋2-5楼
联系电话	18002681353 13652805628

产品详情

大家好，我是微三云贺龙，今天给大家分析下当下市场比较火爆的商业模式，事先说明：本人从事软件营销系统开发和商业模式策划，不在于任何平台运营，玩家勿扰！！！！

资料来自于互联网，责任由互联网承担！如有侵权，请联系小编删除！本文重点在于探讨，系统属于工具。模式请咨询小编获取

充电桩代理模式是一种以租赁充电桩为核心的电商营销方式。该模式需要用户投入资金，平台通过用户的投资在适当的区域内设置充电桩，并以限时收费的形式收取充电费用，按照充电桩的型号向用户分配相应的奖金收入。通过这个过程，平台可以获得利益，用户可以获得静态和分享收入，新能源汽车车主也能获得便利，实现三方共赢。

接下来我们以公牛的两枪充电桩为例详细介绍充电桩代理模式玩法：

1. 注册享8888元新能源分成，激活账户，每天领取1元。
2. 分享一个并成功激活，奖励2元实时到账。

静态收益：

充电桩1号，投入15元，每日收入1元，周期25天，累计收入25元；

充电桩2号，投入99元，每日收入7元，周期25天，累计收入175元；

充电桩3号，投入299元，每日收入23元，周期25天，累计收入575元；

充电桩4号，投入499元，每日收入40元，周期25天，累计收入1000元；

充电桩5号，投入998元，每日收入85元，周期25天，累计收入2125元；

充电桩6号，投入1498元，每日收入135元，周期25天，累计收入3375元；

充电桩7号，投入1999元，每日收入200元，周期25天，累计收入5000元；

充电桩8号，投入2999元，每日收入330元，周期25天，累计收入8250元；

充电桩9号，投入3999元，每日收入480元，周期25天，累计收入12000元；

充电桩10号，投入4999元，每日收入650元，周期25天，累计收入13000元；

充电桩11号，投入5999元，每日收入840元，周期25天，累计收入21000元；

充电桩12号，投入6999元，每日收入1050元，周期25天，累计收入26250元。

分享奖励：一级享受收入的5%奖励；二级享受收入的2%奖励；三级享受收入的1%奖励。

全球分成：

当日直接分享6人，均分当日基金营业额2%提成；

当日直接分享6人，当日团队业绩达到5000以上，均分当日营业额2%。

提现提醒：

提现时间为早上9:00至晚上21:00；

提现方式为支付宝提现；

提现额度为1元起提，秒提秒到账，不扣手续费。

我们介绍充电桩代理模式的原因是，在这个绿色发展的大环境下，新能源汽车已经成为重要的代步工具。虽然油车依旧是消费市场的主要选择，但不久的将来，电车将会成为与油车并肩的选择，因为电车不仅是绿色低碳的，更重要的是政策支持和福利多多。

未来已来，不管你是否看懂，唯有跟上，才不会被市场所淘汰。如果有卖货难、拓客难的问题，欢迎咨询微三云贺龙合现有资源梳理适合的方案，关注、咨询贺龙享更多市场干货资料和客户运营案。

转载请注明出自：微三云贺龙、文章编辑：helon233

如需完整方案，请找小编获取