

剖析社交电商背后的思维，为什么说链动2+1模式是未来几年的风口！

产品名称	剖析社交电商背后的思维，为什么说链动2+1模式是未来几年的风口！
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

社交电商这个名词近期十分火，参与这个方式的人数以亿计，可以这样说“十亿人民九亿商，八亿人在做电商”。

我们感悟：“传统电商火热，社交电商更火”！但是，我们也应该清醒地认识到，社交电商固然能给你带来创业的机会，但有些心怀不轨的人假借社交电商的理由也在干着不为人知的欺君之事。

因此，在我们选择平台，利用分享个人创业的小伙伴要谨慎从事！

那么，如何理解和选择社交电商平台呢？

首先，你要搞清楚，社交电商的根本是：先有人际交往，然后才可以更加好地进行产品销售。

先人际交往构建信任，和用户成为朋友，然后分享平台的好产品，他买了，平台顺带也给你奖励，感谢您的**，就这么简单。

将来电商的主流，必须是社交电商，必须是全民分享的新时代。

*近我发现一个社交电商模式，引发大家的争议比较大，有些人说不错，有些人说是传销。想必不用说大多数也知道是什么模式了，对的，这个模式就是热传的链动2+1模式。

首先简单来阐述一下个人观点

第一，目前已开发出了这个模式的小程序，而且不止一个，**是合法合规的。

第二，其实只有一级，只有直推可以获得奖励。间接是没有任何奖励的，除非升级成为老板，老板这个等级他所拿的就不是分销奖励，而是团队奖励是不一样的。

这个模式呢，因为是****的，然后可能利润就比较高一些。所以分佣收益是很高的。

假设只需要499（模拟数字），然后就可以无限链动。下面介绍奖励模式：

二级分佣：它分为一个直推和团队。

直接推荐奖励是100

团队见单奖励是200

这个模式的亮点，就是走人机制和留人机制。这两个亮点加起来的话，其实是很不错的一个商业模式。

走人机制：推荐两个人消费499，就可以成为老板。就可以发展自己下面的团队。

留人机制：之前一开始推的那两个人是在之前老板那里的，且他们后面推的人都是属于之前老板的。

其次就是由平台出的平级10%奖励。

什么意思呢？就是*开始成为老板这个人，直推下级也成为了老板。那么这个老板将可以获得这个下级老板团队收益的10%。仔细算来的话，如此算来还是不错的，收入也很可观。而且这个模式，成为老板只需要推荐两人，然后让他们下面慢慢地裂变，让他们自己去裂变，两个人都很简单轻松，裂变速度也会很快。

*后还有一个就是帮扶制度。

所谓的帮扶制度也就是说，*开始推荐的那两个人，也要成为老板，然后下面的团队要有10单。若是没有达到要求，提现收益就会冻结20%（这个可以根据客户的要求来调整百分比）。冻结在平台上，不可提现，完成即可直接返回被冻结的金额！链动5.0版本也新增了一些功能，比如换点功能、V3身份大礼包、团队分红等等。

做过这个平台、这个模式的朋友，您是否有过这样的困惑，一个模式玩了三个月或半年后就走不动了，平台吸引不了新用户，老用户也在不断流失，难以形成用户链？我差不多在电商行业已有6年时间，总结我个人的看法和经验，一个模式它不可能走一辈子，就如去年火热的“拼团中奖模式”，基本到目前为止已处在饱和状态。从1.0拼团到4.0拼购时代，从1.0版本分销到各种个人、团队、区域分销等奖励模式，它

都不断在更新变化。

大多数用户都喜欢玩新的模式，那作为操盘者更要思考更多新模式出来，让用户也真正买到好产品赚到钱。当然做平台也好，操盘者的起心动念很重要，真正为民，以产品为中心，产品为驱动力，模式为辅助性，不要走偏了。所以做好一个平台，供应链货源也很重要。