

客户关系管理

产品名称	客户关系管理
公司名称	济南运筹软件有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	济南市历下区解放东路
联系电话	86-053158780881 13305312581

产品详情

运筹客户管理不仅包含客户名称、联系方式、客户简介等基本信息，还可按区域、客户类型、价值等级、信息来源划分客户，对客户的基本信息、交往历史、价值评估、业务信息等全面掌控，以此进行广告投放、区域开拓市场活动效果分析及销售团队业绩考核等。从海量潜在客户中搜寻销售机会，挖掘客户需求，评估购买力，分析合作前景、制定跟进策略，以帕累托“二八法则”为指导方针始终把握优质客户，提高客户转化率。通常20%的重要客户聚集在金字塔的顶端，为企业贡献80%的利润/销售额，清晰了解这些客户是企业保持和发展竞争力的重要战略。80%的客户在金字塔的底端，采用标准的低成本的方式对他们进行服务和支持，可以有效的节省运营成本。分散在各销售人员手中的客户通过软件统一建档集中管理的同时，长期积累的“沉寂客户”也能重复开发利用。同时防止员工流动引起的客户流失，让客户命脉始终掌握在公司自己手中。