

具备单轨合一、团队公排、上帮下扶等特质的数字红包模式了解吗？ 数字红包模式+搭建系统平台+赋能电商模式，微三云模式

产品名称	具备单轨合一、团队公排、上帮下扶等特质的数字红包模式了解吗？数字红包模式+搭建系统平台+赋能电商模式，微三云模式
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

具备单轨合一、团队公排、上帮下扶等特质的数字红包模式了解吗？数字红包模式+搭建系统平台+赋能电商模式，微三云模式

重要介绍：

微三云温馨提醒：因为市场模式是经常变化的，不可能一个模式长期不变地玩，比如 2021 年zui新的思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，广告电商模式等，如果系统没有预留多种多样丰富的奖励模式，一旦满足不了市场需求要调整，那将是很大的一笔定制开发费用，甚至无法开发实现，因为很多细节需要底层支持，如果系统开发的时候没有提前预留，需要重构系统底层时，将是一笔非常大的费用。微三云云平台微服务分布式架构优势：传统的单体应用则只能通过两家软件服务商进行二次对接才能实现打通，无论哪一家的系统有修改迭代，都需要重新维护对接，时间和人力成本相对较高。微三云麦超认为，传统的数字化系统更像是以前大瓶装的眼药水，每次使用都是打开包装整瓶使用，同一时间只支持单人使用。如果瓶口有污染（有 BUG），整瓶眼药水都不能用。经过技术的发展，大瓶眼药水被分装到 15-30 个小包装里，可以独立使用（分布式），避免了交叉影响，而且可以多人一起使用（多个业务应用并行使用），那么使用场景会更多。

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开/发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

电商行业日渐繁荣，只身猛闯市场的时代已然过去，现如今的电商行业是靠团队资源才能继续留存的时代。

在这个竞争激烈的行业中，单靠资金自己干很难在行业中冒头，唯有跟团队集中资源一起干才能获得冒头的机会。道理其实很简单，一根筷子很容易折断吧？那么五根呢？十根呢？一百根呢？人多力量大，人多资源多，当一群人的资金与精力都放在一起同时发挥效用，其产生的效果是惊人的，其产生的影响是巨大的。

那么怎样才能参与到团队中一起干呢？大家可以来看看全民都可参与的数字红包模式！

什么是数字红包模式？数字红包模式是一种针对市场开拓而研发的电商营销模式。数字红包模式具备单轨合一、团队公排、上帮下扶等特质，以分享团队形成的单线为奖励主体，通过不断分享形成无限层级，以丰厚的奖励体系刺激用户快速分裂，达成平台开拓市场的目的。

那么数字红包模式到底怎么玩呢？我们一起来看一下：

单轨合一：指的是以个人为主的一条线，每条线都有10个位置，你直接分享的每一位用户都会按顺序排在同一条直线上

团队公排：

I 一条线上只有10个人，所以当你直接分享第11个人时，就会以你为单位再开第二条线

I 不管在哪条线，只要线上的人有分享、有动态，线上的团队成员就可以获得团队直接分享分成

直接分享分成：

当你一条线上已满10人，团队10人各自分享时：

第10人分享第一个人时，10获得分享奖540元（直接分享奖金的15%），10上面的10人团队每人奖励36元；第10人分享第二个人时，10再次获得分享奖540元，10上面的10人团队每人又奖励36元；第10人分享满10人时，10一天可以赚 $540 \times 10 = 5400$ 元，10上面的10人团队每人一天可以赚 $36 \times 10 = 360$ 元；

第8人分享第一个人时，8获得分享奖励540元，团队每人奖励36元，8分享10人一天赚5400元，8上面的10人团队每人奖励360元；

第5人分享第一个人时，5获得分享奖励540元，团队每人奖励36元，5分享10人一天赚5400元，5上面的10人团队每人奖励360元；

一条线上的人每分享一个人，线上的10人团队都会获得团队分享奖励，如果你今天没有分享，什么也没干，但你线下的人努力分享了，那卡在团队位置中的你一样可以拿到奖励，这就是团队公排的魅力。

层级分成：

这是以个人卡位伞下团队15层的人去参与游戏所带来的收入，参与者玩第几次，给到上面对应第几层的人分成。

假设一条线上满10人，10又分享10人，开出a1-10这一条线：

当a5第一次玩，分享人10就可以获得直接分享分成，a5的上一层a4可以获得层级分成；

当a5第二次玩，分享人10就可以获得直接分享分成，a5的上两层a4、a3可以获得层级分成；

当a5第三次玩，分享人10就可以获得直接分享分成，a5的上三层a4、a3、a2可以获得层级分成；

.....

当a5第十三次玩，分享人10就可以获得直接分享分成，a5的上三层a4、a3、a2、a1.....2可以获得层级分成；

以此类推，一直到上十五层给完，a5第16次开红包循环给到a5上一层，也就是a4，分成一直在上十五层的人里面循环发放，形成一个分成大循环。重要的是，不要以为15层的循环只有15人哦，算上每一层各自分享的人数，15层可以有855万人。也就是说，不管你伞下的人怎么裂变，只要是你15层的人就都和你有分成关系。

通过以上详细的介绍我们可以看出，数字红包模式的分裂机制非常成熟。考虑到单线分享以及单线内成员再分享的问题，这种模式将各种分享情况都安排妥当，用户能够清楚知道自己怎么分享拿多少钱，怎么分享拿更多钱，清楚自己赚下的每一笔钱，从而安心参加下一次活动。

与其他的商业模式相比，数字红包具备很多优势。

首先电商趋势愈演愈烈，市场无限巨大，不少商品作为用户的刚需促进用户高频参与。除此以外，在数字红包模式的加持下，用户消费接受度更好，自动裂变更快。这样一种零/风险高收入的长久稳定模式，对于用户来说是天堂，对于创业者来说也是天堂。

小编从事电商行业多年，见过无数平台，也玩过无数模式，因此小编也摸透了商业模式的爆火规律。以小编这么多年的工作经验来看，唯有顺应时代趋势、满足用户需求的商业模式才能爆火，数字红包模式正好具备以上两个特征，火起来只是时间问题。因此，要想赚钱，要想创业，就要趁数字红包还没真正火起来的时候入手，否则等模式爆火，你再想玩都没机会了！小编手上刚好有免费咨询模式的渠道与合作平台，对模式感兴趣想要起盘赚钱的老板可以向小编留言获取哦！

扩展阅读：

微三云系统底层优势——提供丰富的二次开、发接口：微三云市场总监麦超表示，微软有微软的操作系统，苹果有苹果的操作系统，谷歌有安卓操作系统，华为也推出了鸿蒙操作系统，那么在“零售数字化”这个专项赛道上，微三云在 20 周年之际推出了自己的操作系统--云平台 OS。其初心就是让品牌企业不用再在到处采购不同标准，不能互通，不能复用，需要频繁对接的各种五花八门的数字化系统。云平台 iOS 把零售数字化的底层能力抽象出来，以云原生微服务形式，将底层的共性能力输送给上层的各个业务应用，实现能力复用，数据互通，减少对接。云平台 OS 预留丰富的底层数据接口，全球语言、分销模式、数据中心、财务中心、会员中心、订单中心等，二次开、发门槛低开、发快，提供二次开发咨询和技术支持，完备的各种开、发接口和接口文档，微三云系统具有 100 多种应用模式供选择，思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，拼商抽奖模式、广告电商模式等应用营销模式均可购买标准系统或者源码定制开、发，可支持对接第三方商城、第三方 ERP、第三方订单分佣，第三方 APP

