



2、具体商品计划

3、品牌简介

4、组织架构图

5、团队照片

6、投放年度金额

7、时间节奏

8、涉及产品

上面这些资料，都属于必须提供的资料，里面的很多资料，对于走自荐提交的服务商或者商家而言，都不知道该如何填写才好。

天猫代入驻的下店成功率，核心是看你选择的是怎样的服务商。

服务商分为两大类：

1、走自荐的服务商

2、有天猫小二关系的服务商

走自荐的服务商与商家自己提交入驻的性质一样，就是在天猫自荐系统里面提交入驻申请，资料提交上去后，接下来能做的就是听天由命。

天猫入驻资格申请流程，办理天猫入驻流程

如果你找的是有小二关系的服务商，那么，区别就是：

有小二关系的服务商，只需要简单的基础资料，不需要用来证明实力的资质材料，也不需要做运营方案。

此外，干净没有提交过的资料，通过小二直接操作，可以坐等下店。

两种入驻方式的对比之后，通过有小二关系的服务商操作入驻天猫的方式，入驻天猫的成功率是高的。

每个审核流程都在7天，三个流程下来，按照全部都顺利都通过的情况下，再快也要15天。自己算算3天能下店，这种chun话能信吗？这些话，纯粹是为了那些，想着急下店的商家而发明的。商家喜欢听什么，他们就说什么。目的就一个，骗取商家资料去给他们试概率。