

# 石家庄美容院专业拓客团队地推卖卡

产品名称	石家庄美容院专业拓客团队地推卖卡
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

## 产品详情

美容院如何增加老顾客到店率，美容院怎么提升顾客到店粘性？我们都知道持续健康经营的基础，一家店想要做营销在线充值肯定是以老顾客为主导，新顾客辅助。

由此可见老顾客邀约到店是十分关键的。

但是许多美容导师反映，每日通电话邀约，到店的老顾客却屈指可数，这是为什么呢。下面我们一起来看一下应该如何做吧。

美容院如何增加老顾客到店率案例：

前几天呢有个学员问我：XXX老师，有没有简单的一招能让美容院的老顾客变成回头客？我要马上能用，一听就会的。

那大家都知道如何做好生意都是想把次来的顾客然后重复不断地到自己店里来，这就是我们所谓的把头回客变成回头客。那事实上呢在美容行业，你只需要用一个方法，你就可以把你的头回客变成回头客。

顾客来到你店消费，无论他消费多少，你直接做一个动作开始把他消费的次的钱往后开始冲。

那比如说顾客来店里消费了两百块，我们就给他把这个钱跟他说，先生，你只需要加一块钱就可以办一

张vip卡。同时呢把这一顿饭的钱不需要你出一分钱，充到你的卡里面，你卡里面呢就有两百零一块，再过往后你以后每一次消费都可以使。

比如说次可以使用百分之三十，第二次可以使用百分之二十，第三次呢可以使用百分之二十，第四次呢也是可以使用百分之二十，第五次呢可以使用百分之十。

易地推美容院拓客公司，为每一家美容院量身定制专属拓客留客方案，详情可以咨询易地推美业拓客老师，当成自己的美容院用心拓客，就找易地推

那在消费到第五次的时候，又可以把前面四次消费前的总额的百分之二十又冲到第五次里面，以此类推，这样子它就会不断重复过来。

那有的人说啊，老师，你这样冲，我的利润都没有这么多啊，那你肯定要结合你店铺实际情况进行一个比例的调整。

所以呢别人的方案是死的，一定要懂得灵活运用。