

微三云陈明凤分享：如何实现企业营销增长？不妨看看七人拼团

产品名称	微三云陈明凤分享：如何实现企业营销增长？不妨看看七人拼团
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品:积分商城 会员商城 属性:源码定制 地区:东莞
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

因为SAAS账号你是没有数据库的，一旦小公司跑路，你所有的用户都会丢失，等于从0开始，或者等你做大了，小公司就会找你漫天要价。

而模板数据库，他的源码是从别人哪里盗用的，系统及其不稳定，别说功能不完善了，甚至有时候收款都出问题。

小编介绍：微三云陈明凤，集团营销总监，首席商业模式策划师，在软件开发和商业策划行业超过10年。

公司介绍：微三云集团（莞云）

公司主营业务：定制开发二级分销，拼团等电商系统模式（各行业皆可定制），为企业解决【卖货】问题。

旗下9间子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

公司规模：公司运营超10年，8000平方独栋办公楼，800人开发团队

公司成就：服务超过30万家电商平台，包含30多家百亿级平台，10多家上市公司国企，年销售额超过2个亿。

资、质：高新技术认证企业，双软认证企业，旗下数十款专利软件。

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：陈总监（负一楼电梯直上303）

加微信免费定制方案，赠送《分销商城运营方案及推广技巧》，需要进一步联系，可直接百度“微三云陈明凤”

以下图片仅为集团旗下子公司——东莞市商二信息科技有限公司团队合照，

微三云集团合计有9间子公司，合计200多人

目前旗下拥有：综合商城、智慧新零售电商、社交电商、图文短视频电商、直播电商、挂售寄售电商、众筹电商无货源电商、异业联盟电商、社区团购电商、跨境电商、知识付费、在线教育、无人智慧酒店、抖音小程序等应用解决方案。

扩展资料

其实现在不管面对TO B企业，还是TO C消费者，企业数字化经营已经是当下实现营销增长的必然趋势和选择。

但是在企业转型期间，其他方面也面临着企业端客户的购买行为愈发线上化、社交化以及难以捉摸的新挑战。

这几年各种消费返利、消费增值、消费全返的模式，层出不穷，但是都围绕着一一点：引流、拓客、留存这几个方面。

有些平台前期做到可能大几十万的会员量，但是后期却难以走下去，而有的平台前期起步不明显，但是后期却一直在稳定的发展。

这其实不是平台问题，而是我们前期设置的波比问题。所以拨比是一件前期平台起步的关键点所在。

最近有一款模式，突然爆火，但是这个模式其实在两年前就已经有平台在运营了。为什么最近才大肆出现在人们眼前呢？主要还是因为它一个简单的玩法机制，还有就是拨比也不复杂。

七人拼团模式——团长499开团，填满名下6个点位，即开团成功，也可获得900-1080元的奖励。

怎么样？是不是很简单？其实这个模式采用了二二复制公排模式，只要直推两人，直推的两个人再推荐两个人，那么团就成功了，还可以获得相对应的分佣奖励。

一分钟一个团，不用大量分享、推荐用户，推荐两个人，那么就回本了。这个模式的亮点很简单，不消耗人脉关系，越早进入平台，那么越早回本，后续还可以持续获得红利。

这个模式对于前期想引流、拓客以及复购的客户，还是可行的。因为这里还有个机制是后续复购的话，还会获得多一份奖励。

至于是什么奖励，小编卖个关子，如果你对这个模式感兴趣的话，欢迎后台私信小编，获得完整方案！