

链动2+1模式：初创平台引流难感到烦恼的

产品名称	链动2+1模式：初创平台引流难感到烦恼的
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

如何引流一直是电商平台面临的问题。不论是拥有固定用户群体的大平台，还是等待上线的新平台，每个平台都在想方设法吸引新用户，开发各种玩法吸引用户留存，增加用户粘性。

当然，这个问题对新平台来说显然更为重要，因为新平台还没上线，如果模式玩法选得不好，那就奠定了平台的整个基调，后续再想改变就很难了。所以，平台要想踏稳第一步，首先就要挑选一款引流又快又有效的模式，

什么是链动2+1模式？

链动2+1是一种快速分裂有效营销的商业模式，其中，2+1指的就是该模式的身份机制，一共设立两个等级身份：老板与代理。也就是说在这个模式下，用户要么当代理，要么当老板，没有过多的上下等级，轻轻松松参与活动，轻轻松松赚取奖励。

链动2+1模式怎么玩？

身份机制：

代理：用户直接购买身份礼包即可获得此身份

老板：成为代理后，再分享2名用户成为代理即可获得此身份

（注：升级成为老板后，原先分享成为代理的两名用户会自动留给上级，老板另开一条关系线，继续发展代理）

奖励机制：

分享奖励：分享用户下单购买身份礼包成为代理，即可获得分享奖励。

见点奖励：A是代理，A分享B、C购买礼包，则A升级成老板；B、C分享D、E做代理，只要D、E下单

, A老板可以获得见点奖励。

| 平级奖励：老板和老板之间，当身份相同时，平台会给上级老板额外奖励。

| 帮扶奖励：用户购买大礼包成为代理获得收入后，系统自动冻结每次收入的20%（数值可自由设定），用户完成平台设置的任务之后才可解锁收入，没有达成则每次只能解锁80%收入，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁，只需要完成一次即可

模式特点：

| 二级分销：指的是只有代理与老板两个级别，不存在多层次的分级，奖励收入分配合理合规，完美规避法律风险

| 走人机制：如果我分享两人购买代理礼包成为代理，我就可以升级为老板，与成为代理的两人关系割裂后，我直接离开，另开一条属于我的关系线

| 留人机制：如果我的代理中有人成为了老板，那他必须将他的两个代理留给我，自己另开一条关系线

| 上帮下扶：我还未成为老板，上级帮扶我，即可获得丰厚的帮扶基金，这就是上帮；我从代理晋升成为老板需要分享两人成为代理，我成为老板后，这两个代理就会留给我的上级，为他赚取奖励，这是下扶

。

如果看到这里还不明白这个模式的逻辑，那我们只好举个浅显易懂的例子看看了。

举例：

假设A分享B、C成为代理，A晋升为老板；

B又分享D、E成为代理，B晋升为老板；

则B脱离A的关系网，继续发展F、G成为下级代理，而D、E留给A；

在此基础上，A与B都是老板的身份，但因为A是B的推广员，因此A可以获得平级奖励。

也就是说，在这个模式下，不管是做代理还是做老板都会得到一定程度的帮助。有可能是你帮老板，也可能是老板帮你。在这个相互扶持的机制下，用户参与的积极性会大大提高，平台引流会增多，业绩会增长，最后给到用户手上的奖励会更丰厚。如此不断循环，平台就能做大做强。

商业模式的选择对平台的发展是至关重要的，为什么08年的淘宝可以爆火？为什么12年的天猫可以飞快发展？为什么16年的拼多多可以崛起？这都离不开一款好的商业模式。