

保健品平台即拼模式,二二复制裂变,快速分销,爆发式引流

产品名称	保健品平台即拼模式,二二复制裂变,快速分销,爆发式引流
公司名称	微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	松山湖园区瑞和路1号2栋304室
联系电话	183****0056

产品详情

小编介绍：10年专注商业模式设计及软件开发，擅长企业生态商业模式，商业零售会员增长裂变模式策划、商业闭环模式设计及方案落地；扶持10余个电商平台做到营收过千万，数百个平台达到百万会员，欢迎咨询。

一个做保健品平台的王总，短短两个月时间，拼了一万多个团，会员做了100多万，今天来跟大家分享一下这套模式，平台设定一个礼包499的产品。购买成功之后自动成团，七人成团及拼团成功可获得奖励，推的越多，奖励的越多。

假设你的用户成为团长，下面六个点位都属于他的直推，那么他可获得的直推奖励为100乘七等于700元。如二号和三号点位属于直推，四到七号点位属于间推或滑落，那么该用户获得的直推奖励为100乘二等于200，滑落奖为60乘四等于240元，每成团一次获得700元奖励，出局后可继续成立新团，成团次数越多，赚的就越多。

另外，平台也可从每单利润中拿出一小部分放入奖金池，根据不同身份、团队人数、业绩来做平台分红。假设你有100个直推，你推荐的人也很强，他们就可以层层复制下去。这意味着你的两级间推有1200人，再往下推广就有7200人，然后团队关系就有四万三千两百人；

假设一天你出1000个团，一个团挣200到300元，一天的收益就达到了20到30万，就可以达到一年收入千万。这个项目是通过七人成团来产生你的收益。这个平台一个核心亮点就是不需要人脉，不需要专业，不需要不断的找人，也不需要不断的卖货，你只需要带着两个人来买货，参与团购就可以了。

王总通过两个月时间把平台做大做强，如需详细了解该模式玩法，可私信关注交流。