# 怎么入驻天猫自营店，养生茶入驻天猫需要注意哪些问题

| | |
|---|---|
| 产品名称 | 怎么入驻天猫自营店，养生茶入驻天猫需要注意哪些问题 |
| 公司名称 | 武汉芯言网络科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | 入驻方式:小二直接操作<br>入驻成功率:干净资料坐等下店<br>快速拥有天猫店的商家:都选择了直接联系 |
| 公司地址 | 武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋 |
| 联系电话 | 13067232350 13067232350 |

# 产品详情

怎么入驻天猫自营店，养生茶入驻天猫需要注意哪些问题关于天猫入驻绕过机审的情况，走自荐提交入驻申请，机审这个环节是无论如何也没法绕过的，这也是为何某些回复中直接明确表示：“ 机审是没法绕过 ”的原因，因为他们做不到。小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。从业这么久，我们看到过一些与外面所谓大平台合作过的商家的资料，商家将给他们的资料，原木原样的给了我们，我们通常都会吐槽：天，这么多细节问题没跟商家提出来，直接就拿去提交了，这么不负责的么？

那么猫享自营该怎么入驻呢？

目前没有开放入驻入口，只有通过内部人员，才能够操作入驻，这个问题，我们作为与小二直接合作的服务商，好解决！

因此，自荐的服务商，是没法操作入驻的。真正能操作入驻的服务商，对于资料的要求，就是简单的公司不是空壳即可。

猫享自营作为一个极具发展潜力的平台，适合有实力，有前瞻性的商家提前进场，吃到新平台红利！

天猫以品牌影响力不够驳回你的申请，只是说明这次不给你机会，你运气不好，并不是真的说你品牌影响力不够，以后也没机会了。不然为什么一直都有新品牌开设的天猫店呢？

所以，不用在意品牌影响力的问题，不用在品牌影响力上面花钱。

走自荐，就是碰运气。商家自己用心提交，成功率比找那些自荐服务商还要高得多。

怎么入驻天猫自营店，养生茶入驻天猫需要注意哪些问题

天猫猫享自营的入驻方式有两种：

1、通过联系猫享自营客服，获取提交资料的入口，然后提交入驻申请

联系天猫猫享自营客服的方式：

打开天猫app-点击猫享自营的产品-联系客服-说想入驻猫享自营

然后猫享自营客服就会把提交资料的入口链接发给你了。

2、通过有小二关系的服务商，让小二直接操作入驻

这种方式，只要线上年销售额满500万，那么小二就可以做到坐等下店。

而通过联系猫享自营客服的方式，需要线下年销售额满1000万，线上500万，这是基础要求，满足了的情况下， 成功率也很低。

你现在还能入驻天猫吗？

当然，只是已经落户天猫的商家都知道，入驻之路极其艰难，开店日程遥遥无期。虽然商家做了很多努力，但天猫的入驻申请还是失败了，规则不清楚，方向也不对。不管怎么入驻，都没用。

首先要了解天猫入驻的几大难点：

难点1：产品同质化严重

产品的选择对入驻天猫也非常重要。天猫喜欢新颖、独特、个性化的产品。如果同质化严重不利于天猫的长期发展，自然会被拒绝。

难点二：类别限制

部分类别暂停，大部分类别的专卖店、专卖店、专卖店、专卖店旗舰店将限制入驻；

难点三：资质不均

天猫的基本要求是营业执照和商标，但注册资本、公司年限、一般纳税人资格等都是必不可少的。

难点四：品牌影响力不够

线上线下运营、广告投入、运营计划都对品牌评价结果有影响，现阶段大部分商家都很酷，所以品牌影响力是入驻过程中的重中之重。