

西门子宁波一级代理商

产品名称	西门子宁波一级代理商
公司名称	浔之漫智控技术（上海）有限公司西门子一级代理商
价格	86.00/台
规格参数	西门子模块:西门子plc模块 西门子变频器:西门子一级代理商 西门子触摸屏:西门子触摸屏
公司地址	上海市松江区石湖荡镇塔汇路755弄29号1幢一层A区213室
联系电话	15618722057 15618722057

产品详情

实施“在，为和”的战略

订单增长10%，出口增长50%，本地采购增长37%

北京，2011年3月14日——的电力和自动化技术集团ABB，在此公布了2010年在华业绩：订单达45亿美元，增长10%，出口增长50%，本地采购增长37%。蝉联ABB集团市场的地位。同时，ABB在节能减排、可再生能源、水行业、铁路和服务领域发展强劲。

ABB北亚区及ABB（）有限公司总裁方秦在新闻发布会上表示：“尽管面对金融危机的影响和来自输电市场的挑战，我很高兴ABB2010年继续保持了强劲而健康的有机发展。ABB的资源配置计划使成为整个集团重要的研发、绿色制造和服务基地，及重要的采购和出口枢纽。”

将增效节能、工业生产率和电网性作为业务发展的主要动力，ABB在过去7年中一直保持每年对华投资1亿美元以上，用于不断建设、和扩大节能减排产品的设计与制造能力，引入和产品，加速本地化生产。金融危机爆发以来近三年的时间里，ABB的对华投资总额到5亿美元。

方秦表示：“2010年年初以来，ABB在华战略已经从‘在，为’发展为‘在，为和’，并在创新和研发方面加大了投入。该战略的实施是我们在保持成功的关键。”

ABB从1992年开始在华设立本地企业。如今，ABB总共30家在华企业均致力于本地制造和设计。为了贴近客户的需求，ABB还设立了30个分公司和众多服务站点，在遍布的80多个城市为客户提供销售和服务支持。确立了在市场上的之后，ABB近年还制定了中间市场战略，以快速发展的中间市场的需求。方秦表示：“在电力和自动化两大技术领域，我们都建立了新品牌来发展业务，专注于为中间市场提品和服务”

ABB在拓展国内业务能力的同时，还投入更多资源将发展为出口枢纽，以越来越多的企业到海外拓展业务。方秦表示：“ABB是国内企业包括海外电力工程承包企业的供应商。因为ABB拥有市场、在电力和自动化技术领域广泛的产品组合，和在其他业已存在的业务运作机构。”

ABB强大的资源配置布局还使成为了集团重要的原材料和零部件采购基地。2010年，ABB为包括在内的业务进行的本地采购达36亿美元，比上年增长37%。支持了ABB在实施的成本控制计划。

方秦表示：“ABB已经决定今年内将集团设立在。”

ABB积极支持可再生能源和水处理业务的快速发展。2010年，ABB的风能业务增长49%，水行业业务增长26%，服务业务增长24%。同时，ABB高度铁路行业的发展。2010年，ABB在广州成立了广州ABB微联牵引设备有限公司，并引入更多铁路行业技术和产品进行本地化生产。

方秦说：“我预计在节能减排、可再生能源、水行业、铁路和服务领域将快速发展，因此ABB今年将继续保持的强劲投资步伐。”

尽管依然面临市场的诸多挑战，ABB 2011年的投资规划已经包含了十几个重要项目，包括建立新的生产设施，扩建研发，继续推进产品本地化等。

方秦补充说：“我们计划在2011年底将在华员工数量扩充到1.8万人以上。这意味着我们今年至少要招聘2000名新人，而大部分都是工程师。”

在2010年《电气时代》根据统计机构数据推出的“电气工业”排行榜上，有10家ABB在华企业荣登榜单

经历了经济的连年快速增长之后，对能源问题的显示出了这个新兴经济体逐渐成熟的一面。而新能源行业的快速崛起，更可谓近年来产业图景中，浓墨重彩的一笔。之前，风电产业曾乘势御风而行，创造出一个又一个奇迹；而，光伏产业则蒸蒸日上，即将成为市场新一轮井喷的爆点。

作为一个实力雄厚、稳健敏锐的集团，ABB显然不会对这样的趋势无动于衷。事实上，对待这样一个面临引爆的新兴产业，ABB的积极姿态可谓早已经显露无遗。工业机器人与逆变器，分别应用于光伏的制造端与发电端，也是ABB积极进入光伏产业的两个前端的窗口。

本期业界讲坛栏目，我们请到了ABB光伏逆变器产品经理Jukka Nurmi与ABB机器人部渠道经理，从不同的视角来讲述同一个话题——ABB对光伏行业的愿景。

ABB光伏逆变器产品经理Jukka Nurmi：

比其他市场具备更大潜力

光伏逆变器，可谓是保障光伏发电顺利并网的“法宝”。

就在去年，ABB面向市场推出了光伏逆变器PVS800，这成为了ABB发力光伏应用端的一个标志。而ABB光伏逆变器产品经理Jukka Nurmi此次远道而来助阵ABB参展上海光伏展，无疑是ABB光伏发电应用市场的又一个例证

而从他为市场带来的光伏逆变器产品中，也同样体现出了这种。据Jukka Nurmi介绍，PVS800逆变器专为100~500kW的大功率应用设计，目前着力发展大规模光伏电站的需求。其具有的直流与交流保护和功率因数补偿功能，同时也突出了效率高、使用寿命长、模块化、设计紧凑的特点。

Jukka Nurmi认为，ABB进军光伏发电市场，凭借的并不仅仅是优质的产品，ABB所具有的化优势和强劲的技术、服务实力，也使其能够充满信心来迎接这一巨大的市场。他谈到：“在光伏发电这个巨大的市场，竞争同样非常激烈，与一些对手相比，ABB有能力为各地用户迅速提供完善的售前支持与售后服务。而在产品前期的设计与上，ABB同样拥有技术上的优势。”

作为光伏逆变器的产品经理，Jukka Nurmi有能力对各个光伏发电市场作出客观的比较。在目前，光伏发电市场与欧美相比显然在规模上还有很大差距，但其提供的巨大发展空间却使Jukka Nurmi对这一市场感。

“在其他市场中，光伏发电的市场容量已经达到了一定规模，其增长已经趋于平缓，与之相比，市场拥有非常好的市场增长潜力。”Jukka Nurmi地说，“市场的另外一个发展优势就是光伏发电事业建设的性和性，这为众多供应商与集成商带来了投入的信心，这也是ABB对这一市场非常的理由。”

事实上，ABB兴未艾的光伏大市场，无疑有着长远的眺望。对此，Jukka Nurmi的展望也充满信心：“看到对低碳经济、可再生能源的倡导，ABB还将不断完善这一领域的业务。从当前的大功率光伏电站，到未来的智能发电建筑等领域，ABB都将地参与进来。”

ABB机器人部渠道经理：

光伏为工业机器人开放广阔空间

作为自动化产品的一个重要组成部分，机器人产品其实并不为用户所陌生，继1994年ABB机器人部在上海成立、2006年机器人业务总部移师上海之后，ABB的机器人部早已和结下了不解之缘。谈到机器人产品的发展，为，高度体现程序化和智能化特点的自动化技术，是各行各业发展的重要源动力，而机器人作为实现自动化的其中一个环节，无疑起到了很大作用。他谈到：“当前机器人在市场的增长速度远远超过GDP，具有稳固的工业背景，也承担着使工业化更加自动便捷的任务。”

作为ABB机器人的渠道经理，一直在关注机器人在包装、化工乃至服装等各个行业的拓展，而在光伏行业的拓展情况，则尤其使他充满期望。尽管ABB机器人进入光伏领域的时间并不算太长，但作为应用于光伏制造业的重要自动化设备，其巨大的潜力已经开始彰显。

指出：“是主要的光伏生产基地，在一直以来的推动下，在政策的支持下，其潜力是不可比拟的，对于光伏这种新兴的朝阳产业，ABB也将投入更多的资源与精力来参与。”据介绍，近年来ABB机器人产品在光伏产业的销售数据正呈现出明显的变化，这样的发展势头使他们有理由相信，在2~3年后光伏将成为ABB的支柱行业。

事实上，从ABB机器人在光伏制造业中广阔的应用空间，也足以看到这种潜力。与其他产业相比，光伏制造业无疑是一个工序相对较多的产业，但几乎在整个制造中的每个工序，都有ABB机器人应用的空间。据介绍，从前期的硅锭切割，到打磨、边缘清理、乃至搬运、包装、堆垛等环节，都可以藉由ABB机器人实现效率的。

认为，与其他相比，光伏产业在发展的情况有一定的特殊性。相对而言，国内光伏发电应用端的需求还没有充分释放，但在光伏前端的制造环节，无疑已经成为了性的制造基地。他谈到，在这样巨大的制造需求面前，机器人设备的优势性将体现得尤为明显。

比如，目前国内很多光伏制造企业还在大批量使用人工来完成各个工序。而指出，运用人工进行光伏制造，必然面临培训成本、技能水平等因素，而长期从事打磨等一些特殊环节，也会影响到劳动者的健康。

指出，随着人工成本的上升和国内对劳动保护的日益，以上情况将逐渐发生变化，将会有越来越多的机器人代替人工，更地履行工作任务。此外，光伏行业应用机器人还能够生产工艺，产品的和化，为

光伏制造企业的市场竞争。

“帮助用户竞争力，也正是ABB各个业务单元的共同追求。”谈到这里，的自信与自豪溢于言表。