



选择代入驻服务商是可以有效提高入驻通过率的，帮助商家少走许多弯路。另外，还有一个选择代入驻服务商的原因，就是天猫对于多次入驻失败后的商家有一定的时间限制，至少三个月内，都不能再次申请。因此，每一次的入驻申请机会都非常珍贵，需要商家做好十足准备，而选择一家有实力、有经验的代入驻服务商来协助商家入驻，就会更加稳妥。

真正具有小二关系的服务商，可以做到自荐服务商做不到的很多事情，比如：

1、只需要简单的基础资料，不用任何用来说服小二的资料

2、不用考虑品牌影响力因素

3、不在自荐系统里提交资料，小二直接后台操作

4、可操作需要邀约的类目

5、可操作部分暂停招商的类目

自荐服务商无论说的再好听，一旦说需要远程提交、做运营方案、提供参展照片、提供荣誉照片等等，那就坐实了走自荐提交的本质。

走小二渠道提交入驻申请，没有太多花里胡哨的，干净资料可以坐等下店。

天猫现在好入驻吗，入驻天猫怎么提升品牌影响力

天猫以品牌影响力不够驳回你的申请，只是说明这次不给你机会，你运气不好，并不是真的说你品牌影响力不够，以后也没机会了。不然为什么一直都有新品牌开设的天猫店呢？

所以，不用在意品牌影响力的问题，不用在品牌影响力上面花钱。

走自荐，就是碰运气。商家自己用心提交，成功率比找那些自荐服务商还要高得多。

2020年，随着疫情的到来，线上市场的发展已经成为很多企业逆势增长的突破口。2022年，疫情还没有结束，数字化仍然是商业的主旋律。天猫一直在努力为商家创造更好的商业环境，同时坚持不断孵化新品牌、新产品。商家在天猫落户时，需要时刻关注天猫的热门品类，满足天猫落户的条件，按要求准备相关材料，展示自己品牌的优势和创新点。