

# 中山社区团购APP系统开发

产品名称	中山社区团购APP系统开发
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	13128642589 13128642589

## 产品详情

团购的起始点，本来就是商家希望通过给出一个比正常更低的价格，来吸引大量的顾客迅速带来\*\*和销量，而顾客也能享受比正常购\*更低的折扣。

当前团购平台和形式，一般分为两种：一种是商家直接给出促销价格，消费者通过团购页面直接购\*完成消费，以美团和聚划算为代表。优势在于消费者的购\*和参与门槛很低，直接购\*甚至无需预约。短期内商家很容易通过团购的方式回笼资金。

另一种团购形式是：商家也提供促销团购价格，但是消费者需要采取行动来拼团。

不像传统的一口价团购模式，而是以拼团的形式，需要将购\*链接分享给好友进行拼团，拼团人数成功后才能正式发货。

这样的团购形式以刚刚上市的拼多多为代表。实质上，团购形式是一种偏预售的团购模式，与直接团购形式相比，其消费者的参与门槛要高一些，但趣味性也稍强一些。

社区团购为何需要小程序？

群聚购\*，实际场景是：以线下实体店为基础，通过微信群开展群聚预售，将同一群聚区的人群需求统一聚集起来，通过微信支付后，再统一发货到群聚门口统一自提的购物方式。不仅是新鲜水果，还有食品、日常用品、甚至家居用品等等。

实质上：社区团购是一种以现实生活中的LBS社区为基础，以C端为主导，以B端为补充的电商渠道。

- 1、入行门槛低。没有高新的技术需要研发，没有巨大的工程需要承建，所以几乎任何一个投资者都可以轻松入行。
- 2、运营成本低。不需要店面，不需要水电，甚至不需要囤货(产地直发)。货都是直接到每个小区合伙人，然后通知客户取货。
- 3、现金结算。对客户都是先收钱，再送货，资金链有保障，不需要担心货款拖欠等问题。
- 4、操作简单。流程操作简单：编辑产品信息，群发，下单，订货，送货，收货，。七个步骤，一气呵成。
- 5、潜在用户基数大。社区团购主要面向的客户人群为家庭主妇、宝妈之类，所以，几乎小区的每家每户都是我们的潜在用户。
- 6、帮助开实体店的小区团长，、引流、创收。现在很多实体店的生意都不是特别好，客流量少，社区团购是对他们而言，是一个很好的引流方式。
- 7、对于团长而言，群客户都在同小区，熟人多，可信度高，容易卖货，销售压力小。

企业在选择社区团购系统开发时候可以考虑赤焰信息哦!赤焰信息旗下的社区新零售解决方案，为社区/社群团购而设计，满足不同社区/社群团购经营模式，可以帮助商家搭建B2C线上商城，帮助商家整合线下资源，融合线上平台，商家从系统后台将商品快速覆盖到每个社区店，然后再由社区店店主将商品信息推送到各个社区群中，向社区居民进行推销;