

盲盒社交电商（卖货系统开发）

产品名称	盲盒社交电商（卖货系统开发）
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	15766340569 15766340569

产品详情

国内电商市场已经进入了一个更加残酷的 竞争时代。在丛林法则下，无论是旧的传统电商、新兴的内容电商，还是垂直领域的电商，都不能只保持一亩三分之一的土地。来自各行各业的玩家都展示出了他们在流量吸引、用户保留、商业化等方面的竞争。

盲盒，这个词在我们的生活中并不少见，盲盒作为一种新事物，在中国受到许多年轻人的青睐。盲盒社交电商是在这种背景下演变的一种新游戏玩法，结合有趣的方式深入客户需求，打破传统的电商交付方式。因此，借用电商行业非常时尚的游戏玩法——盲盒电商模式进行创新。

盲盒电商是电商行业的一种营销方式。通过启动盲盒或拆卸盲盒，参与者不仅有机会以极低的价格购买产品，而且还可以通过平台的人性化激励系统获得发起人和分享者的奖励。在这种模式下，客户不仅可以体验盲盒购物的快乐，还可以有机会赚零花钱。平台和用户互相帮助，实现双赢局面。

盲盒社交电商模式分析：

一、游戏策略：

1.注册后随意购买盲盒即可成为会员（注册买名赠送10分）

2.成为会员可获得静态奖励

3.分享盲盒即可获得动态奖励

二、晋升机制：

普通会员：注册即可成为普通会员

V1：有效分享4名会员，有效团队8人，可升级V1

V2：有效分享8名会员，有效团队24人，即可升级V2

V3：有效分享24名会员，有效团队88人，即可升级V3

3、奖励制度：1.静态奖励2.动态奖励3.任务包奖励

如何体现平台的收益优势？

新的盲盒带货方式让平台在满足用户交友活动需求的同时，通过更有趣的方式在电商中销售商品。获得更多的流量入口和生态闭环的方式。

盲盒社交电商模式亮点？

1、商品种类繁多：盲盒商品种类繁多，可随意搭配，可根据不同消费客户分配相应喜好的商品，适用范围广。

2、营销方式：平台可以增加多种营销方式，如分享和社交分享，可以帮助商家全面准确地获得客户，完善的功能也可以帮助客户保留。

3、刺激消费：由于盲盒有无限的想象空间，用户不知道里面的东西，用户在购买和拆除盒子的过程中有惊喜，所以他们可以激发探索的欲望，享受购物的乐趣，所以他们想付费购买。

从事电商行业多年，看到许多使用盲盒电商模式创造突出业绩的平台，有些平台选择玩具盲盒，有些平台选择茶盲盒，有些平台选择书画盲盒...归根结底，*重要的还是盲盒。