

# 艾客SCRM|企业微信如何进行引流获客？企业微信如何裂变新客户？

产品名称	艾客SCRM 企业微信如何进行引流获客？企业微信如何裂变新客户？
公司名称	广州壹豆网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区建中路64、66号东801房（仅限办公）（注册地址）
联系电话	18520729440

## 产品详情

近几年来，私域流量非常的火爆，相信大多数人都不太陌生，很多企业也逐渐搭建起自己的私域流量池，其中引流获客是非常重要的环节。那么，企业微信如何进行引流获客？企业微信如何裂变新客户？下面跟着艾客SCRM一起来看看吧！

### 企业微信如何进行引流获客？

企业微信营销中，引流获客的方法很多，下面为搭建分享几种常用的方法：

- 1、企业可以通过举办营销活动的方式来吸引新客户，比如客户添加企业微信就能自动成为会员，\*\*商品全部打88折，这样以来就能吸引一批客户添加，企业就能引流客户进入私域流量池；
- 2、如果企业有属于自己的私域流量平台，比如说企业公众号、企业微博等等自媒体平台，各个账号沉淀着企业的\*\*，这时候，企业可以把客户添加到企业微信中来；
- 3、另外，企业也可以让员工主动寻找一些意向客户，然后把这些客户引流到企业微信上来。

### 企业微信如何裂变新客户？

以上为大家分享的企业微信引流方法，企业将客户沉淀到企业微信后，想要良性发展，就必然少不了裂

变营销，那么，企业微信如何裂变新客户？我们一起来看看吧！

这里推荐大家可以借助艾客SCRM系统的【裂变任务】功能，来帮助自己快速裂变增长新客户。

企业管理员可以通过艾客后台创建裂变活动规则，并设置奖励，这个奖励可以是现金、小礼品、优惠券等等，创建完成后，即可把裂变海报链接群发给客户，邀请客户们参加活动。

比如说企业创建的任务是：客户邀请三个好友即可获得30元优惠券。那么当客户扫描海报上的二维码后，就会生成一张属于自己的二维码，然后客户可以把自己专属的二维码发送给好友或者分享到朋友圈。一旦有三个好友扫描客户自己的海报完成任务，客户就可以成功领取30元的优惠券，裂变流程非常的简单。

通过这种方式裂变的方式来实现已有客户裂变新客户，成本也相对较低，适合大部分的企业，同时通过这种裂变的方式，也可以起到激活留存老客户的作用。

好啦，以上是关于企业微信如何进行引流获客等相关内容了，希望你有所帮助！艾客scrm基于企微还开发了众多实用的功能，比如批量加好友、渠道活码、自动打标、客户生命周期、超级雷达、会话存档等功能，帮助企业高效进行企微营销，欢迎关注艾客官网！也可以申请艾客SCRM系统（<https://www.ikscrm.com/>）免费试用~