

微三云陈明凤分享：七星创客推三返一裂变模式，掌控电商思维，用营销模式成就商家

产品名称	微三云陈明凤分享：七星创客推三返一裂变模式，掌控电商思维，用营销模式成就商家
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品:积分商城 会员商城 属性:源码定制 地区:东莞
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

因为SAAS账号你是没有数据库的，一旦小公司跑路，你所有的用户都会丢失，等于从0开始，或者等你做大了，小公司就会找你漫天要价。

而模板数据库，他的源码是从别人哪里盗用的，系统及其不稳定，别说功能不完善了，甚至有时候收款都出问题。

小编介绍：微三云陈明凤，集团营销总监，首席商业模式策划师，在软件开发和商业策划行业超过10年。

公司介绍：微三云集团（莞云）

公司主营业务：定制开发二级分销，拼团等电商系统模式（各行业皆可定制），为企业解决【卖货】问题。

旗下9间子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

公司规模：公司运营超10年，8000平方独栋办公楼，800人开发团队

公司成就：服务超过30万家电商平台，包含30多家百亿级平台，10多家上市公司国企，年销售额超过2个亿。

资、质：高新技术认证企业，双软认证企业，旗下数十款专利软件。

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：陈总监（负一楼电梯直上303）

加微信免费定制方案，赠送《分销商城运营方案及推广技巧》，需要进一步联系，可直接百度“微三云陈明凤”

以下图片仅为集团旗下子公司——东莞市商二信息科技有限公司团队合照，

微三云集团合计有9间子公司，合计200多人

目前旗下拥有：综合商城、智慧新零售电商、社交电商、图文短视频电商、直播电商、挂售寄售电商、众筹电商无货源电商、异业联盟电商、社区团购电商、跨境电商、知识付费、在线教育、无人智慧酒店、抖音小程序等应用解决方案。

扩展资料

随着流量成本不断攀升，企业、商户和个人之间为了争夺流量的竞争将变得更加激烈。新一轮的组合流量玩法升级和迭代速度比预期的更快，出现了许多新的玩法和组合。

许多企业正在迅速转型线上，并使用公域转私域、私域裂变的组合工具来增加流量。商业模式是指企业为了获得收益和盈利而采取的一系列经营策略、经营方式和市场营销手段的综合体。企业的收益、客户

互动和供应链管理等关键方面都由它决定。一个良好的商业模式有助于企业在竞争激烈的市场中脱颖而出,并实现长期的持续发展。

七星创客提出了一种三返一裂变的模式。

推三返一模式的含义是,在购买商品时,消费者需要支付三个商品的价格,然后能够获得一件商品的退款。这种模式不仅让消费者受益,同时也能帮助商家推动销售。推三返一是一种无限裂变拼团免单系统的简称。

推出了推三返一,在帮助品牌实现全面引流和快速无限裂变。

实现拼团省钱和拼团免单不再是品牌引流的困扰!实现层层裂变,永无止境的裂变不再是不可能的事情!

成功下单后,将活动规则分享给亲朋好友或闺蜜,即可获得每单50元的返利。

举个例子,这个产品的价格是199元。

第1人下单可获50元奖励,分享第2人下单可获100元奖励,分享第3人下单可获得349元奖励。

当第三方下单时,可以通过分享给其他三个人赚回产品的199元,并共同获得50+50+50的收益,总计为349元。

分享6人下单，以此类推，共计支付698元，每人支付349元。

9人分享下单，总价为1047元，每人支付349元。

12人分享，一共下单1396元，每人349元（共4笔订单）。

349元的商品被30人购买。3490元等于10。

七星创客模式的亮点有两个：

当一个代理从一星升级到二星时，他所在团队中必须拥有至少两个一星代理，且这两个一星代理的业绩总和必须达到五万。

伯乐奖是一种额外奖励，只对三星代理及以上的人设置。当一个人的创客身份达到三星及以上时，他可以获得他团队中所有创客级差奖励的百分之百。

随着市场经济的发展趋势和消费者消费习惯的改变,分销也呈现更多创新型表现,七星创客模式便是其中之一。在当前低迷的市场环境下,实体店可尝试利用新型模式,一方面搭建线上营销场景,另一方面拓展线上获客的渠道。

如果你不知道什么样的商业模式适合你，想做一套适合自己的模式商城系统，或者想了解相关的一些知识，可以私信