

# 芳香世家新零售系统开发——APP开发

产品名称	芳香世家新零售系统开发——APP开发
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司-热门软件开发
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省广州市天河区珠吉街道广信创意园A7
联系电话	13247334389 13247334389

## 产品详情

肆拾玖坊是白酒新物种、酱酒新势力、酒业新零售。相逢一杯酒，天下皆朋友。

2015年，为了响应“大众创业、万众创新”的号召，49个商界朋友联合创办了肆拾玖坊。从49个人到十万合伙人，到覆盖全球的2000多个店，数千个新零售终端，2021~2023年连续三年是胡润百富《全球独角兽》榜单唯一一家上榜的酱香白酒独角兽。

芳香世家系统开发找【刘经理】，芳香世家系统定制——详细了解芳香世家系统模式开发详情（费用、工期、模式、制度、功能等等）——（10年经验技术娴熟），芳香世家软件开发，有现成案例可参考，也可按需求开发。

温馨提示：文章资料收集于互联网，仅作为开发需求者的模式案例参考作用，与平台没有任何关系，如需定制系统请详询，玩家勿扰。

芳香世家代理制度解析：

芳香世家共有六个代理级别，分别为白银会员、黄金会员、白金会员、团购买手、大宗采购经理和公司销售经理（又称“CEO”），对应的购买费用（门槛费）分别是0元、2000元、6000元、2万元、6.8万元，以及25万元。除门槛费不同外，每个级别的代理进货价格也都不同。

不同代理级别对应的拿货价不同，我们以零售价298元的SH青春动能素为例，白银会员的拿货价为238元、黄金会员的拿货价为180元、白金会员的拿货价为150元、团购买手的拿货价为120元、大宗采购经理的拿货价为90元、公司销售经理的拿货价为75元。

前三个月没有考核业绩，三个月后，2万元的（代理）每个月要补货5000，6.8万的10000，25万的每个月要向公司拿3万的货，不然就会被降级。降级则意味着不能再按照原先加入的级别价格进货。

达到不同的业绩指标，则会有相应的奖金比例和分红金额。例如，单月业绩5万，团队奖励4-7%，分红2千-3.5千；单月业绩10万，团队奖励7-9%，分红7千-9千.....奖金比例高达23.5%，分红可达188万。并且所有返利是可以叠加的，无限代。

2015年以来，我深切的感知到从信息化时代走向数字化时代，甚至说是从互联网走向移动互联网，走向智能化。在这个转换之间，越来越被强烈需要赋能的是人。

组织越来越变得没有边界，越来越模糊，越来越交互，越来越打破传统有序的行政体系，我们每一个个体如何去拥抱这个新的时代？我们基于\*朴素的社群、社交模式——合伙共创，把它踏踏实实的用到了企业的日常管理之中。