

# 异业联盟模式软件开发

产品名称	异业联盟模式软件开发
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司-系统定制开发
价格	14600.00/件
规格参数	
公司地址	广东省广州市天河区珠吉街道广信创意园A7
联系电话	18922318293

## 产品详情

平台系统开发找（麦萍）

企业在发展的过程中，往往会存在不能做到“量体裁衣”的现象，在机关任职的工作人员具有非常强的管理能力；在银行工作的工作人员却是满腹经纶；在政治领导的团队里，却在技术造诣方面是专家等。企业领导不能对人力资源进行合理化的分配，使人才造成非常大的资源浪费，正所谓“术业有专攻”

异业联盟平台的开发有何优势呢？

- 1、增加会员，扩大商家营销面:异业联盟的优势很显著，可以互换商家间已积蓄有的私域客源，利用其它商家已建立起来的营销传播渠道来进行宣传。这相当于是彼此搭借快车，双方的边际成本几乎为零，但是却可以增加潜在客户转化的几率，实现范围更广的营销。
- 2、刺激消费，\*\*商家经营力:异业联平台为各大商家量身定制了完善的线上线下推广营销系统，在单个商家的店铺消费积累的积分，可以在异业联盟平台上通用，聚合所有商家的通用会员，\*\*了用户的消费转化几率。通过平台线上线下为商家引流，拉开与周边的同业商家竞争，实现客流和营业额的增长。
- 3、分析，抓住更多潜在客:异业联盟平台让各个商家间可拥有一套会员体系管理自己的消费者，并进行各种个性化营销，实现门店O2O，比如团购、hono包，会员卡，优惠券等模式，通过会员卡和优惠券在联盟内的流通，实现一次交易，终生锁定客户。

异业联盟平台的如何实现盈利？

异业联盟平台模式适用于城市商业联盟、城市商圈营销，管理后台可以对代理商、入驻商家进行管理，

消费者可使用会员卡在全联盟商户通用消费、享受折扣、积分返利以及储值共用等，具有流水抽佣、招商加盟、广告盈利、\*\*变现、全民分销等丰富的混合盈利模式。常见的盈利模式有：

模式一：商家A和B都统一向总部购买积分，会员到商家A和商家B去消费获得的积分从商家自身的积分账户扣除，商家购买积分和会员消费积分之间有一个差价，总部赚取差价佣金盈利。

模式二：总部和商家谈一个固定返点，会员消费时系统按照约定的返点抽成，同时总部从返点毛利润中以积分形式再分一部分给会员，返点抽成减去会员返利部分就是利润。

模式三：总部主要发行折扣卡，以会员卡费作为主要收入，通过商家渠道大量发卡，给予商家和推广人员售卡提成返佣，总部赚取卡费差价

模式四：总部跟商家约定，只要是商家发展的会员，到其他的联盟商家去消费，总部都从消费商家的返点中给予会员发展商提成，实现总部、商家、会员三赢模式。

模式五：通过会员三级推荐分销，实现人人消费，人人分销，总部从分销佣金中抽成，

异业联盟平台将跨地区，跨行业，跨领域的商家资源全面整合，实现相互引流，相互宣传，打造群聚优势，具有光明发展前景！