营销模式、常见的营销手段有哪些，回头客营销怎么做？链动2+1

产品名称	营销模式、常见的营销手段有哪些，回头客营销怎么做？链动2+1
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

最近有一套商业模式，发展速度惊人，整个系统上线不到三个月，然后整个商场会员达到一万多人，现在月营业额约五千万，那么他是怎么做到的呢？其实这种商业模式叫做链动二+一模式，那么如何理解这种链动二+一模式呢？

首先，它建立了一个在线购物中心。在商场里，大约有十几种产品。每个产品的价格是499元。如果你想成为这个商场的代理商，条件非常简单。只要你买了一套产品，你就可以成为他的代理商。成为他的代理商有什么好处？

当你成为一名代理商时，你可以销售他的产品，你可以得到每套100元的佣金。如果你想让你的晋升点在这个时候更高，你可以晋升为他商场平台的老板。如何晋升？晋升条件也很简单，只要你推荐两个代理，你就是老板的水平，那么作为商场的老板有什么好处呢？如果你是老板，你推荐或销售一套产品，你可以得到300元的直接佣金，如果是你的团队代理销售产品，你也可以得到300减少100是200元佣金，

假设你推荐客户和B客户也想成为老板，怎么做？他直接推荐两名代理商。他们也升级成了老板。当他们成为老板时，他们出去独立发展。但是在你的团队中留下了四个代理商，这仍然与你有关。在这个时候，如果这四个代理商也想成为老板，他们是否也想销售两套产品并找到两个代理商？

如果这四个代理也符合老板的条件，那么这四个代理也与你分离，然后留下八个代理在你的团队帮助你销售产品，所以，用这种方法裂变很快。

我总结了这个模式，它有两个非常重要的优势是它的定价非常准确，叫做小订单快速运行，每个人都买得起499，没有任何压力。第二个好处是什么？他利用分享学习和翻倍学习的方法来实现快速裂变的结果。事实上，商业模式是企业经营和销售的一种手段。如果你能用得好，设计得好，它将是你企业销售的润滑剂。

你的火爆 就是我们存在的意义,做营销，就找专业的开发团队；