

CRM客户管理平台开发功能-源码部署-一站式服务

产品名称	CRM客户管理平台开发功能-源码部署-一站式服务
公司名称	互联科技公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市越秀区水荫路117号星光映景16层L2319号 (集群注册)
联系电话	15322098617 15322098617

产品详情

在“以客户为中心”的市场的驱动下，一个新的名词逐渐为大家所熟悉——客户关系管理。客户关系管理（CRM，Customer Relationship Management）早是出现于美国，后来才慢慢的传入国内，并流行于企业电子商务中。早提出该概念的Gartner Group认为：所谓的客户关系管理就是为企业提供全方位的管理视角；赋予企业更完善的客户交流能力，大化客户的收益率，CRM的焦点是自动化并改善与销售、市场营销、客户服务和支持等领域的客户关系有关的商业流程。客户作为企业的重要资产，企业在尽力争取客源的同时，也必须努力的保留原有的客户资源，客户关系管理的进行可以极大的提高企业的效益。下面是一些客户管理app/CRM移动应用的功能和优势。

1、行走在路上，工作在云端。您可以随时访问重要信息，规划每天的工作任务，与客户保持联系，与团队协同销售。

2、抓住机会，避免遗漏信息

只需点击一下即可获得联系人数据。当您外出用餐时，突然想起要跟某个联系人沟通，您可以使用移动CRM应用立即联系对方。通过强大的搜索功快速查找联系人信息，并立即发起呼叫。通过备注记录呼叫并记下详细信息，或者直接录制语音消息并将它转换为文本。客户管理app

3、随时查看客户信息

销售人员工作繁忙，日程安排紧凑，并且经常外出，及时跟踪客户非常困难。CRM移动App让您轻松访问所有数据，包括客户数据、商机信息和联系人历史记录，有效推进销售进展。

