

# 盐城少儿艺体兴趣班暑假班招生引流方案策划

|      |                              |
|------|------------------------------|
| 产品名称 | 盐城少儿艺体兴趣班暑假班招生引流方案策划         |
| 公司名称 | 河南易地推市场营销策划有限公司              |
| 价格   | 100.00/件                     |
| 规格参数 |                              |
| 公司地址 | 河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号 |
| 联系电话 | 19937869661 19937869661      |

## 产品详情

初次合作是建立信任的过程！作为的公司，不可能一次合作，就能帮助合作机构达到预期的目标！那也太神了！另外，经常做招生拓客，失败有的时候也是在说难免的！

真正的招生拓客机构，打造团队的难度有多大！人员招募、培训、考核、管理等成本，这笔账很容易算出来！真正去做招生，前期不做市场分析，就是碰运气，没有一家的敢这样去搞，那就是对自己团队和合作机构不负责任！

辨别短期逐利的非团队和长期主义的团队，还是有很多细节可寻的！

开发一个新的合作机构的成本是很大的！但是维护一个老客户成本非常低，放着面前长期合作的路，为什么要做一锤子买卖呢？

河南易地推招生拓客市场营销策划有限公司，深耕教培招生一件事，6年市场实战招生经验，用实力说话，为3-12岁的少儿艺培机构提供全国上门招生服务，有上千家成功案例可以查阅参考，导师还会根据校区的情况量身定制招生方案，一校一方案的合作模式，力求生源转化率高，合作起来才是真的无忧、高效！

可以在可能短的时间内赚不少钱，利益驱动使很多不负责任的团队敢于冒险！大家不是做这件事的，也不是长期依靠这个行当生活的，进入目的太明确了，就是找一批合作机构，收割一波智商税这么简单！

长期做招生拓客生意的，合作机构每年合作几次，介绍几个身边的朋友，每年的合作客户就多多了！也能稳定很多客户，长期肯定能赚不少钱，这样去走，企业才能走的更长远！